FUNDADA EN 1951

luces y ondas de Madrid

Revista de la Asociación Profesional de Empresarios de Instalaciones Eléctricas y Telecomunicaciones de Madrid

1922-2022 100 AÑOS DE HISTORIA apiem

junio-agosto 2023

Número 157

APIEM, contra la alteración de la cadena de valor

¿Por qué algunos fabricantes venden directamente a constructoras e instaladores? ¿Qué está haciendo la distribución para llegar a esta situación?

Lee la información completa en la página 3.

ACTUALIDAD

Casi el 50% de las tramitaciones de APIEM en 2022 correspondieron a instalaciones de autoconsumo e IRVEs

ACTUALIDAD

La asociación se reúne con la CAM para reducir la carga administrativa y los plazos en la legalización de instalaciones eléctricas

CLIMATIZACIÓN

Ampliada la relación de refrigerantes autorizados por el RSIF

Más de 100 años
de tradición.
7 años de LEDVANCE.

LED ES LEDVANCE

LAS LÁMPARAS LED PROFESIONALES AHORA LLEVAN NUESTRA MARCA

Surgida de la división de iluminación general de OSRAM, en tan sólo siete años LEDVANCE se ha consolidado como uno de los proveedores líderes en soluciones LED innovadoras. Ahora damos el siguiente paso en Europa, ofreciendo nuestra gama profesional de lámparas con nuestra propia marca. Gracias a nuestro know-how basado en más de 100 años de experiencia, nuestras nuevas lámparas LEDVANCE LED son mejores que nunca. Hemos trabajado para que puedas acceder a todo nuestro portfolio profesional de una sola marca: desde lámparas, tiras, controladores y luminarias LED hasta sistemas de gestión de la luz e iluminación centrada en el ser humano. De esta manera, podemos apoyarte de una forma más sencilla, extensa y ajustada a tus necesidades. LED ES LEDVANCE. Puedes contar con nosotros.

Estamos comprometidos con la sostenibilidad.
Descubre más en:
https://www.ledvance.es/profesional/empresa/acerca-de-ledvance/sostenibilidad

LEDVANCE

La anarquía comercial

Desde hace un tiempo estamos presenciando con preocupante estupor una alteración de la cadena de valor en el sector eléctrico, que pone en evidencia que estamos ante un mercado poco saludable.

Y es que estamos asistiendo, con más regularidad de la que nos gustaría, a un desorden en el tablero, a una anomalía en las reglas del juego que lleva a que algunos fabricantes, sin ningún tipo de escrúpulo, vendan sus productos y soluciones directamente al tercer eslabón de la cadena, es decir, a los instaladores, saltándose sin remilgo al estamento intermedio, la distribución. A esta alarmante coyuntura se suman, cada vez más, los propios consumidores finales que acuden a la distribución profesional para adquirir productos a un precio inferior que el presupuesto ofrecido por el instalador.

Los últimos hechos que hemos conocido son que una de las constructoras más conocidas compra directamente a uno de los grandes fabricantes de iluminación, así como que existen distribuidores que venden directamente a constructoras.

APIEM, desde sus inicios, es un firme defensor de la cadena de valor porque cree de forma férrea que cualquier práctica que no salvaguarde la robustez de este sistema perjudica a todo el colectivo, provocando un desplazamiento del mercado muy peligroso y generando una anarquía comercial con impredecibles consecuencias.

Pero en esta realidad no hay un solo culpable. Tanto lo es el fabricante que inicia y consuma la venta, como el distribuidor que lo permite y el instalador que entra en ese juego. La cadena de valor forma parte del abc inamovible del sector y cumplir con ella debería ser una cuestión de honestidad, de juego limpio y de salud del mercado.

Ante esta situación, como asociación de instaladores, nos surgen algunas dudas:

¿Hemos llegado a esto por los elevados márgenes de los distribuidores?

¿Se ha convertido el distribuidor en un mero dispensador de productos y soluciones eléctricas careciendo de un valor añadido como asesor del instalador?

¿Está buscando el instalador en el fabricante esa carencia asesora?

¿Nos encaminamos a una distopía del sector, en la que se centren todas las ventas en el e-commerce?

En APIEM nos preocupa mucho la deriva que están tomando estos acontecimientos y que el orden natural de fabricante-distribuidor-instalador-consumidor final se esté viendo modificado. No todo vale.

En este sentido, y para buscar soluciones, desde APIEM estamos poniendo en marcha diferentes iniciativas, como la organización una mesa de debate entre instaladores, distribuidores y fabricantes en el segundo trimestre del año, en la que esperamos poder encontrar respuestas, puntos de entendimiento y primeras soluciones para volver a operar en un sistema lleno de fortaleza y buenas prácticas.

Ante esta disyuntiva, APIEM recomienda a todos sus instaladores que apoyen a fabricantes y distribuidores que respetan la cadena; así como que los propios instaladores formen parte de la misma.

RELACIÓN DE ANUNCIANTES

AMBILAMP	Pág. 44	ECOLUM	Pág. 11	LEDVANCE	Pág. 02/19
CHINT	Pág. 07	EFAPEL	Pág. 17	RETELEC	Pág. 05
CONAIF	Pág. 13	FRANMAR	Pág. 41	SIMON	Pág. 27
COVAMA	Pág. 09	HUAWEI	Pág. 43	TEMPER	Pág. 25

luces y ondas de Madrid

SUMARIO

ACTUALIDAD

6 APIEM se reúne con la CAM para reducir la carga administrativa y los plazos en la legalización de instalaciones eléctricas

6 Plan Rehabilita 2023: ayudas para rehabilitar las viviendas y edificios de todos los barrios de Madrid

10 Casi el 50% de las tramitaciones de APIEM en 2022 correspondieron a instalaciones de autoconsumo y puntos de recarga de vehículo eléctrico

10 AGREMIA y APIEM firman un acuerdo de colaboración para impulsar los intereses del colectivo de instaladores

ENTREVISTA

16 José Luis Fernández, director de CONAIF Energía

INFORME DE MERCADO

18 ¿Es el hidrógeno verde o nada?

AUTOCONSUMO

20 En un mes de 2023 se han tramitado tantos autoconsumos como en todo 2020

FORMACIÓN

26 La oportunidad de la FP: España necesita dos millones de titulados y no está cubriendo las ofertas de empleo

CLIMATIZACIÓN

42 Las calderas, independientemente de su uso, están al amparo del Reglamento de Equipos a Presión

Luces y Ondas de Madrid es la revista de la Asociación Profesional de Empresarios de Instalaciones Eléctricas y de Telecomunicaciones de Madrid. Reservados todos los derechos de reproducción en todo o en parte. Luces y Ondas de Madrid no se hace responsable de las opiniones emitidas por sus colaboradores

REVISTA LUCES Y ONDAS DE MADRID
5 números /año.
Suscripción gratuita para empresas asociadas a APIEM.
Empresas no asociadas: suscripción anual de 35 €
Contacto: comunicacion@apiem.org

1922-2022 100 AÑOS DE HISTORIA apiem

CONSEJO ASESOR
Ángel Bonet
Arturo Aguilar
Alicia Perea
Desireé Fraile

DIRECTORA
Inma Ramírez

PUBLICIDAD
APIEM

IMPRESIÓN
Villena Artes Gráficas

MAQUETACIÓN
Joaquín Treviño

DEPÓSITO LEGAL
M-32934-1994

ISBN
1576-4109

DIRECCIÓN
C/ Magallanes, 36-38 - 28015 Madrid
Tel: 915 945 271 & Fax: 915 943 683
E-mail: comunicacion@apiem.org
Web: www.apiem.org

AMBILAMP amplía su acuerdo con Navantia para gestionar la totalidad de sus residuos de aparatos eléctricos y electrónicos

AMBILAMP/AMBIAFME ha firmado un acuerdo con Navantia, la empresa española referente de la industria de construcción naval militar, para integrar la gestión todas las fracciones de recogida y grupos de tratamiento de residuos del Real Decreto RAEE 110/2015 modificado por el RD 27/2021, en todas sus instalaciones situadas en Madrid, Murcia, Galicia y en la Bahía de Cádiz. Gracias a este acuerdo, la Asociación gestionará todos los residuos de aparatos electrónicos y eléctricos recogidos en esta norma: Aparatos de intercambio de temperatura; Monitores y pantallas; Lámparas; Grandes aparatos; Pequeños aparatos; Aparatos de informática y telecomunicaciones pequeños; y Paneles fotovoltaicos.

De esta forma, AMBILAMP —bajo su marca AMBIAFME para los residuos distintos de iluminación— será el Sistema de Responsabilidad Ampliada del Productor que ayude con las obligaciones de Navantia en materia de gestión de todo tipo de residuos de aparatos eléctricos y electrónicos (RAEE) en las sedes situadas en Madrid, Ciudad de Cádiz, San Fernando de Cádiz, Puerto Real, Base Naval de Rota, Navantia Training Center, Fene, Ferrol y Cartagena.

La firma de este convenio es fruto del compromiso y las buenas prácticas de ambas empresas, que nace en 2006 con la recogida de lámparas, que se amplió en 2017 con la recogida de luminarias y en 2019 con las primeras recogidas de material eléctrico, hasta la firma del actual acuerdo, que incluye las siete categorías de residuos de aparatos eléctricos/ electrónicos del Real Decreto RAEE 110/2015 modificado por RD 27/2021.

AMBILAMP y Navantia: una colaboración referente de la gestión de residuos eléctricos para grandes industrias

Navantia, que fue una de las primeras compañías en darse de alta en AMBILAMP, cuenta hoy con nueve centros de recogida de residuos repartidos por toda España. Además de los de Galicia y Murcia, en la Bahía de Cádiz se encuentran algunos de los puntos de recogida más importantes como el de San Fernando de Cádiz, el de Ciudad de Cádiz o el de Puerto Real. Desde 2006, AMBILAMP/AMBIAFME llevan gestionados a través de estos centros más de 296.000 kilos de residuos.

En palabras de Juan Carlos Enrique, Director General de AMBILAMP: *"la ampliación de este convenio entre Navantia y AMBILAMP a nuevas categorías de material eléctrico y electrónico, fruto del compromiso, la buena relación y la preocupación común por el medio ambiente es una buena noticia para todos. En Navantia hemos encontrado un asociado con el que seguir dando grandes pasos juntos en aras de hacer crecer el modelo de Economía Circular para construir un mundo más sostenible"*.

Según Daniel del Castillo, director de Sostenibilidad de Navantia, *"la ampliación del acuerdo con Ambilamp demuestra el creciente compromiso de Navantia con el cuidado del Medio Ambiente y la economía circular, siendo Navantia un referente en la valorización de los residuos, de forma que hemos logrado la certificación de Residuos Cero de Bureau Veritas"*.

Nuevos inversores solares

REPVI

La **nueva gama de inversores RETELEC** mejoran la eficiencia de la instalación gracias a la más avanzada tecnología que incorporan. Su **máxima eficiencia MPPT** hace de estos equipos la solución ideal tanto para hogares como para sector terciario e industrial.

Funciones como la monitorización inteligente de strings, la posibilidad de almacenaje de energía o la interacción con otras fuentes de generación ofrecen una **personalización exclusiva de la instalación** de acuerdo a las necesidades del usuario.

www.retelec.com

industrial@retelec.com

APIEM se reúne con la Comunidad de Madrid para reducir la carga administrativa y los plazos en la legalización de instalaciones eléctricas

El pasado 6 de junio, el Presidente de APIEM, Ángel Bonet, junto al Director Técnico de la asociación, Manuel Cabrera, se reunieron con los responsables de las áreas de Economía, Energía e Industria de la Comunidad de Madrid para atajar los problemas derivados del actual sistema establecido en la región para la legalización y puesta en servicio de las instalaciones de electricidad y climatización, especialmente los referidos a la excesiva burocracia y la dilatación en los plazos.

En concreto, mientras que en el resto de las Comunidades Autónomas, con carácter general, los interesados presentan la documentación necesaria para la legalización de las instalaciones, directamente ante la Administración competente, y abonan la correspondiente tasa cuando ésta existe; en la Comunidad de Madrid, el proceso de legalización se ha externalizado en las llamadas "Entidades de Inspección y Control Industrial (EICIs)", ante las que se debe presentar la documentación oportuna a través de herramientas informáticas propias de éstas, y a las que, además de la tasa administrativa, hay que abonar una tarifa adicional por su gestión.

Este hecho ha provocado que, como norma general, la legalización y puesta en servicio de las instalaciones en nuestra Comunidad, sea más cara y más lenta que en el resto de las CCAA, con el consiguiente perjuicio tanto para las propias empresas instaladoras, como para los propios titulares y usuarios de las instalaciones.

Ante esta situación, durante la reunión, los representantes de APIEM solicitaron tomar como modelo el sistema de otras comunidades como Castilla-La Mancha y Castilla y León, en los que el trámite de legalización y puesta en marcha de las instalaciones eléctricas se hace directamente con la Administración, la obtención del boletín es inmediata y la tasa de Industria es prácticamente simbólica.

La propuesta presentada por APIEM, conjuntamente con AGREMIA, y bajo el respaldo de AECIM, ha sido tomada en consideración por los representantes de la Dirección General de Economía, ya que se ajusta a la línea estratégica contra la Hiperregulación que defiende el Gobierno de la Comunidad de Madrid. En este sentido, los asistentes a la reunión han quedado emplazados a continuar las negociaciones próximamente.

Además, desde la asociación, y como parte de su campaña de fomento e impulso de la seguridad de las personas y las instalaciones, así como de lucha contra el intrusismo profesional, también se propuso en la reunión que se incrementen las acciones y número de inspecciones a instalaciones eléctricas.

Plan Rehabilita 2023: ayudas para rehabilitar las viviendas y edificios de todos los barrios de Madrid

Instalar un ascensor, arreglar la fachada, sustituir la caldera comunitaria… La rehabilitación no sólo toma el pulso a la vida de la ciudad, sino que también logra que sus habitantes vivan mejor, haciendo sus hogares más confortables y, la mayoría de las veces, más eficientes. Como emprender este tipo de obras implica un coste elevado que puede ser difícil de asumir, el Ayuntamiento de Madrid ha puesto en marcha diferentes planes de ayudas para que tanto vecinos como comunidades de propietarios puedan llevarlas a cabo. ¿Otro plus? Las subvenciones se conceden de forma anticipada, lo que facilita aún más el proceso.

La Junta de Gobierno del pasado 25 de mayo aprobó una nueva edición del Plan Rehabilita 2023 del que pueden beneficiarse más de 14.000 familias de todos los barrios de la capital. Este programa del Área Delegada de Vivienda, dotado con 50 millones de euros, subvenciona actuaciones de accesibilidad, conservación, eficiencia energética y salubridad, incluyendo la retirada del amianto. Las ayudas, que oscilarán entre el 40 % y el 90 % del coste de las obras, pueden llegar hasta los 10.000 euros por vivienda, en función del tipo de actuación y se abonarán con la concesión de la licencia, por lo que no habrá que esperar a terminar las obras para recibirlas.

Este año se incluyen como novedad subvenciones de hasta un 80 % para rehabilitaciones que consigan edificios de consumo de energía casi nulo. Además, se mantienen las ayudas incorporadas en 2022 para comunidades energéticas e impulso a las renovables como tejados solares, paneles fotovoltaicos, etc.

El Plan Rehabilita 2023, cuyo plazo para presentar solicitudes comenzará al día siguiente de publicarse la convocatoria en el Boletín Oficial de la Comunidad de Madrid (BOCM), durará cuatro meses.

A fecha de cierre de esta edición, la orden aun no había sido publicada en el BOCM.

Fuente: Ayuntamiento de Madrid

CHINT

Empower the World

Más info

TEMPORIZADOR MECÁNICO HASTA 100 HORAS DE RESERVA

SERIE ATR100

www.chint.eu
info@chint.eu
91 645 03 53

SOLUCIÓN MÁS AJUSTADA PARA TEMPORIZACIÓN DE APLICACIONES

GEA se integra en el Área de Clientes de i-DE y pasa a llamarse Área Privada

A partir del 26 de junio, GEA, el portal de gestión de expedientes de acceso y conexión a la red de i-DE, se integra en el Área Clientes que pasará a llamarse Área Privada.

Con el objetivo de ofrecer cada día un mejor servicio a sus clientes, IDE está trabajando en dos aspectos claves en sus servicios digitales: seguridad y facilidad. Esta iniciativa, según la compañía, es la primera de un plan para adaptarse a las necesidades y expectativas que han transmitido los usuarios de GEA.

De esta manera, desde el Área Privada el usuario podrá seguir teniendo acceso a las funcionalidades GEA:

- Dar de alta expedientes de acometidas y solicitudes de acceso y conexión
- Adjuntar y descargar documentación de los expedientes
- Consultar el estado de los expedientes que estés gestionando o hayas finalizado
- Recibir avisos sobre los expedientes que estés gestionando

i-DE informa que además, si el usuario es cliente de i-DE o está autorizado para gestionar contratos de un tercero, podrá tener acceso a muchas más funcionalidades.

La compañía indica que hay que permanecer atento porque en los próximos días irán actualizando esta información e indicando los pasos que se deben seguir ya que el actual usuario de GEA dejará de estar activo.

La Comunidad de Madrid aclara que debe hacerse la preinstalación eléctrica del 100% de las plazas de aparcamiento, tal y como indica el Código Técnico de la Edificación

APIEM planteó al Área de Instalaciones Eléctricas de la Dirección General de Descarbonización y Transición Energética una duda sobre la preinstalación de sistemas de conducción de cables que permitan el futuro suministro a estaciones de recarga en plazas de aparcamiento en edificios de uso residencial.

En la última modificación del CTE (Documento Básico HE 6. Dotaciones mínimas para la infraestructura de recarga de vehículos eléctricos, en el apartado 3. CUANTIA DE LA EXIGENCIA, punto 1, se indica que:

Documento Básico HE Ahorro de energía con comentarios
HE 6. Dotaciones mínimas para la infraestructura de recarga de vehículos eléctricos

3 Cuantificación de la exigencia

1 En los edificios de uso residencial privado se instalarán sistemas de conducción de cables que permitan el futuro suministro a estaciones de recarga para el 100% de las plazas de aparcamiento.

Hecho éste que entra en contradicción con lo indicado en el Reglamento electrotécnico de baja tensión y en su Instrucción Técnica Complementaria (ITC) BT 52 "Instalaciones con fines especiales. Infraestructura para la recarga de vehículos eléctricos"

En la versión consolidada en el BOE del Real Decreto 842/2002, de 2 de agosto, por el que se aprueba el Reglamento electrotécnico para baja tensión., ITC-BT-52, en su apartado 3.2 Instalación en aparcamientos o estacionamientos colectivos interiores o adscritos a edificios o conjuntos inmobiliarios, en ningún momento obliga a hacer una previsión de sistemas de conducción para el 100% de las plazas de aparcamiento.

En el punto a) del apartado 3.2 de la ITC-BT-52 indica lo siguiente:

La preinstalación eléctrica para la recarga de vehículo eléctrico en aparcamientos ubicados o adscritos a edificios o conjuntos inmobiliarios facilitará la utilización posterior de cualquiera de los posibles esquemas de instalación. Para ello se preverán los siguientes elementos:

a) Instalación de sistemas de conducción de cables desde la centralización de contadores y por las vías principales del aparcamiento o estacionamiento con objeto de poder alimentar posteriormente las estaciones de recarga que se puedan ubicar en las plazas individuales del aparcamiento o estacionamiento. Cuando la preinstalación esté prevista para el 100 % de las plazas, los sistemas de conducción de cables llegarán hasta cada una de las plazas. Cuando la preinstalación no esté prevista para el 100 % de las plazas, se definirán las plazas que se consideran para el cumplimiento de la dotación reglamentaria de sistemas de conducción de cables, y dichos sistemas llegarán hasta cada una de esas plazas.

Ante esta situación, desde APIEM se ha solicitado a los especialistas de la Comunidad de Madrid una aclaración sobre si se tiene que hacer una preinstalación del 100% de las plazas de aparcamiento, tal y como indica el CTE, o cabe la posibilidad de no hacer el 100% como indica el REBT 2002, así como que se diriman las dudas sobre qué reglamentación prevalece sobre la otra, el CTE o el REBT 2002.

En este sentido, desde el Área de Instalaciones Eléctricas-mab de la Dirección General de Descarbonización y Transición Energética aclaran que "con las últimas modificaciones introducidas por el Real Decreto 450/2022, de 14 de junio se establece la dotación mínima para la infraestructura de recarga de vehículos eléctricos detallado en el Documento Básico HE 6, siendo de aplicación a partir de esa fecha, no entrando en contradicción con el Real Decreto 842/2002, de 2 de agosto".

COVAMA

Tus proyectos eléctricos en manos expertas.

- Energía Fotovoltaica.
- Recarga Vehículo Eléctrico.
- Iluminación y Alumbrado profesional.
- Domótica y Climatización.
- Telecomunicaciones y CPDs.
- Material Eléctrico para instalaciones Residenciales, Terciarias e Industriales.

COVAMA RENOVABLES

My

DÓNDE, CÓMO Y CUÁNDO LO NECESITES

Apuntes del mercado

El 38% de las IRVEs públicas operativas en España se instalaron en 2022 y podría haber sido el 54% sin las barreras administrativas, según se indica en el Anuario de la Movilidad Eléctrica 2022-2023 de AEDIVE.

La Asociación de Fabricantes de Material Eléctrico (AFME) ha informado que el sector del material eléctrico cerró 2022 con un crecimiento de las ventas nacionales del 10,05% respecto al año anterior.

Alfredo Berges, director general de Anfalum, reelegido miembro del Comité Ejecutivo de Lighting Europe. Anfalum (Asociación Española de Fabricantes de Iluminación) participó el pasado 31 de marzo en la Asamblea General de Lighting Europe, donde Anfalum fue elegida por quinta vez consecutiva como miembro del Comité Ejecutivo de Lighting Europe, en la persona de su director general, Alfredo Berges.

El Observatorio de Morosidad de CEPYME que preside Luis Collado, también presidente de AECIM, se ha reunido con responsables del Ministerio de Asuntos Económicos y Transformación Digital, para analizar la implementación de la factura electrónica El Observatorio de CEPYME reclama que se agilice la tramitación y desarrollo de la nueva normativa europea sobre morosidad.

Casi el 50% de las tramitaciones de APIEM en 2022 correspondieron a instalaciones de autoconsumo y puntos de recarga de vehículo eléctrico En concreto, el 24,03% de las tramitaciones correspondieron a instalaciones de autoconsumo y el 22,38% a puntos de recarga de vehículo eléctrico.

AGREMIA y APIEM firman un acuerdo de colaboración para impulsar los intereses del colectivo de instaladores

AGREMIA (Asociación de Empresas del Sector de las Instalaciones y de la Energía) y APIEM han firmado un acuerdo de colaboración para impulsar los intereses del colectivo instalador, así como servir a los intereses generales de las empresas de instalaciones del sector energético de Madrid.

Para ello, ambas organizaciones se comprometen a promover acciones de formación, innovación, calidad, y desarrollo de las empresas asociadas en beneficio de toda la sociedad y contribuir, con ello, al desarrollo económico y social de la Comunidad Autónoma de Madrid.

Asimismo, a través de este convenio, ambas organizaciones empresariales se unen para desarrollar acciones que garanticen en todo momento el derecho que tienen los ciudadanos a contar con una instalación energética idónea, eficaz, eficiente y segura.

Concretamente, AGREMIA y APIEM colaborarán en la difusión de aquellas actividades, informaciones, servicios, eventos, planes o acciones que de manera recíproca ambas entidades deseen comunicar a través de sus distintos medios de comunicación (web, revista, e-mailing, newsletter, etc…) en lo relacionado con las respectivas actividades asociativas.

Del mismo modo, durante el año de vigencia de este acuerdo de colaboración, ambas organizaciones tienen derecho a suscribir con otras entidades diferentes acuerdos de la misma o análoga naturaleza, con el objetivo de favorecer el desarrollo del colectivo de los instaladores.

Emiliano Bernardo, presidente de AGREMIA, asegura que "estrechar lazos de colaboración con APIEM posiciona a dos de las asociaciones del sector más importantes de España, con más de 4.000 empresas asociadas entre las dos, convirtiéndose en una palanca necesaria para culminar la transición energética en beneficio de pymes, autónomos y la sociedad en general. Estoy convencido de que, como dice nuestro lema 'Sumando energías", pronto este acuerdo tendrá sus frutos".

Para Ángel Bonet, presidente de APIEM, con la unión de ambas entidades "se crean fuertes sinergias que permitirán mejorar el día a día del colectivo instalador, ofreciéndoles iniciativas empresariales y acciones de formación, entre otros aspectos, que repercutirán en el desarrollo de un sector profesional con un mayor poder de representación, más cualificado y preparado para afrontar todos los retos de futuro".

CALCULA EL ÍNDICE DE RECICLABILIDAD CON ECOLUM.

% No reciclable

% Reciclable

Ayuda a mejorar los procesos de reciclaje.

Perfecciona el ecodiseño de tus productos.

Conoce el índice de reciclabilidad de tus productos.

Centrados en lo importante. | ecolum

CURIOSIDADES

LA ELECTRICIDAD TAMBIÉN REVOLUCIONÓ EL ARTE

La instalación de lámparas de gas y el descubrimiento de la electricidad y su popularización a finales del siglo XIX supusieron una revolución también en el arte: **de pronto, era posible pintar por la noche, pero también pintar la noche**. La Torre Eiffel se iluminaba con miles de bombillas creando efectos de luz nunca vistos, los rostros podían ser apreciados en todos sus matices y expresiones bajo el resplandor de una farola, los claroscuros con que tanto habían emocionado los artistas barrocos ahora adquirían nuevas perspectivas, los neones de la publicidad coloreaban con sus brillos la oscuridad. La ciudad se había vuelto luminosa y de la misma manera lo haría la pintura.

El paisaje urbano

Si el alumbrado había cambiado el aspecto de la noche, también iba a transformar el día, y eso pronto se hizo evidente en el paisaje urbano: **las ciudades se llenaron de farolas** y así lo reflejaron artistas como Gustave Caillebotte, el pintor por excelencia de los flâneurs: su Calle de París, tiempo de lluvia (1887) exhibe a los paseantes en las nuevas avenidas haussmannianas presididas por un fanal. La gran exposición Noches eléctricas muestra en Le Havre, la ciudad que indirectamente dio nombre al movimiento impresionista cuando Claude Monet pintó allí su cuadro Impresión, sol naciente (c.1872), cómo **la luz de gas y la bombilla eléctrica cambiaron tanto la forma de pintar como sus motivos mismos**, igual que harían en la fotografía, y cómo el reciente cinematógrafo dio testimonio de todo ello.

Se iluminaron las calles, pero también las casas y sobre todo las ciudades. París, con el argumento añadido de las exposiciones universales, se convertiría en la Ciudad de la Luz: el cuadro de Maxime Maufra Magia nocturna, Exposición universal 1900, tal vez sea el que mejor visualice el nuevo glamour de la capital francesa: la Torre Eiffel, construida en 1889 para celebrar el centenario de la Revolución Francesa, decorada con miles de bombillas y culminada con un faro giratorio que proyectaba su luz sobre toda la ciudad.

París se convirtió también en la ciudad que nunca dormía antes que Nueva York: la Place de la Concorde desafiando a la noche en el cuadro del mismo título de Henri Le Sidaner (1909), también los noctámbulos, que ahora también resultan plenamente visibles, sea en la entrada de un cabaret o en una manifestación (Théopile-Alexandre Steinlen: El 14 de Julio 1895). **La extensión de las farolas de gas** durante la Monarquía de Julio (1830-1848) **dio lugar al nacimiento del llamado "noctambulismo"**, que no era más que el **alargamiento de las actividades tras la caída del sol gracias a la nueva iluminación**. La luz en los bulevares los llenó de paseantes que en muchos casos salían de los grandes almacenes o se dirigían al cabaret o al teatro o a contemplar a otros paseantes desde las terrazas de los cafés. El Moulin Rouge, que abrió sus puertas el 6 de octubre de 1889, atraía a los viandantes con sus aspas iluminadas por bombillas de colores y así lo mostrarían los pintores.

París se convirtió en el centro de un mundo que se rendía ante la electricidad, considerada la quintaesencia del progreso. Los artistas vieron la posibilidad de otro motivo pictórico, los nocturnos.

Juegos de luces

Las bombillas muestran, pero también esconden, y acaban jugando el mismo papel que las velas en los claroscuros barrocos

Los neones se convertirán en otro elemento esencial del paisaje urbano y de inspiración para los artistas, la primera "escritura de fuego" aparece en Nueva York y Londres en 1899; diez años después, un científico francés, Georges Claude, desarrolla los primeros tubos luminiscentes y las ciudades se llenan de palabras eléctricas, que aparecen en fachadas, carteles y anuncios y convierten día y noche en un espectáculo continuo, y mientras vanguardistas, futuristas y orfistas ven en la electricidad la manifestación del progreso, otros, como el poeta Guillaume Apollinaire advertirán contra "las noches de París borrachas de gin, resplandecientes de electricidad". Lo escribió en 1913, un año antes de que, con el estallido de la Primera Guerra Mundial, el progreso dejará de ser lo que era.

Fuente: Isabel Gómez Melenchón-La Vanguardia

Conaif Energía

La **energía** de los instaladores de Conaif

El impulso definitivo para tu negocio

Únete al equipo y ofrece a tus clientes servicios energéticos que nos ayuden a **cuidar juntos del planeta**.

Potencia tu negocio
Fideliza tu cartera de clientes y verás crecer tus ingresos.

Ahorro
Tarifas adaptadas a las necesidades de tus clientes.

Autoconsumo
Ofrece a tus clientes la posibilidad de producir su propia energía.

Electricidad 100% verde
Energía eléctrica procedente de fuentes renovables.

Consulta con tu **asociación** o escríbenos a **instaladores@conaifenergia.es**

Luz | Gas | Autoconsumo

conaif energía

powered by plenitude

IMPLANTACIÓN DE SOLUCIONES PARA MONITORIZAR LA INSTALACIÓN ELÉCTRICA Y REPARTO DE COSTES

Paco Florido, *Client Manager* en SACI

Venimos observando desde hace tiempo un encarecimiento de los precios de la energía. Una volatilidad que se ha calmado en estos últimos meses, pero nos ha dejado una huella imborrable: ser más vigilantes en la manera que consumimos la Electricidad. Tanto las instalaciones residenciales como las terciarias e industriales tienen la misma meta: incrementar la eficiencia energética y reducir costes.

Unos objetivos que coinciden con los fijados por la Unión Europea en la integración de instalaciones de automatización, monitorización y control en los edificios con fondos Next Generation UE. A través de estos planes se ha impulsado la tecnología con la que reducir consumos, mejorar la accesibilidad, y empoderar al usuario para tomar decisiones sobre la energía consumida –y producida– en sus instalaciones.

Los equipos para monitorizar y controlar las instalaciones energéticas permiten una gestión integral 24/7 de la instalación, así como el análisis en tiempo real de posibles impactos externos, anticipándose de esta forma a cualquier incidencia para que el sistema funcione de manera óptima y segura. Todo esto, aplicado en conjunto, reduce consumos y costes energéticos, así como gastos de explotación gracias al mantenimiento predictivo-preventivo. Se convierten en el "cerebro" de las instalaciones, permitiendo el control, la automatización y la monitorización.

También un aspecto clave es la conectividad, hacer fácil la interrelación de productos y sistemas controlables a través del Smartphone, o un ordenador. Una conectividad vía wifi que permite la supervisión y configuración de sistemas a distancia, y por ende, un control absoluto de las instalaciones eléctricas conectadas.

En esta senda del ahorro y la eficiencia energética, es necesario instalar equipos de análisis y medida que recopilen datos sobre el consumo, con los que poder ver tendencias, hábitos, e implantar mejoras, medidas correctivas, corregir anomalías, etc. Soluciones que hagan un análisis continuado de la red y que contabilicen los consumos, valoren los parámetros eléctricos, y que sea fácilmente visualizable en una interfaz de usuario.

Sistemas como el M2DWIFI-2 desarrollado por SACI proporcionan información de la instalación eléctrica, capaz de detectar anomalías con las que reducir el tiempo de respuesta y reducir costes económicos y energéticos. También generar informes con datos fiables del consumo energético total o parcial, con los que contabilizar el consumo exacto de cada carga o usuario y repartir dichos gastos energéticos.

Es precisamente el subcontaje una de las ventajas que aporta la tecnología diseñada por SACI, capaz de registrar cuánta energía consume cada usuario para hacer un reparto justo de los costes, y facturar automáticamente, o incluso desactivar uno de los usuarios en caso de impago.

Una solución integral de aplicación en multitud de instalaciones como establecimientos hoteleros, apartamentos, campings, complejos residenciales, puertos deportivos, y en general, en instalaciones energéticas donde sea necesario un control exhaustivo de la calidad del suministro y contar los consumos parciales para facturar a cada usuario.

Los contadores de energía combinados con analizador de redes, como el modelo M2DWIFI-2 de SACI, reúnen todos los aspectos

vistos anteriormente para beneficiar al cliente, potenciando la eficiencia energética y el uso responsable de la Electricidad. Gracias a la comunicación vía WiFi, se pueden tomar medidas y controlar los consumos a distancia para facturación, o incluso facilita el modo prepago gestionando dichas recargas vía WiFi o APP en un Smartphone.

Otro aspecto a destacar en la elección de equipos con los que monitorizar y gestionar consumos energéticos es contar con el certificado MID (Measuring Instruments Directive), un marco común de los países miembros de la Unión Europea, para establecer márgenes de precisión definidos y garantizar registros fiables. El certificado MID, disponible dentro de la gama de contadores de SACI, es ya obligatorio en todos los productos de carga de vehículos eléctricos. Este estándar evita mediciones alteradas y ofrece una información valiosa para los usuarios finales.

“Los equipos para monitorizar y controlar las instalaciones energéticas permiten una gestión integral 24/7 de la instalación, así como el análisis en tiempo real de posibles impactos externos”

El analizador de redes combinado con contador de energía M2DWIFI-2 de SACI es una solución sencilla, de fácil instalación, permite la comunicación inalámbrica, la transmisión de datos del estado de procesos y consumos, con características como las siguientes: bajo coste en monitorización, escalabilidad, sin impactos ni modificaciones extra en la instalación eléctrica, mejora la eficiencia, visualiza en tiempo real consumos parciales, transmite los datos a la Nube, y con todo ello, el retorno de la inversión es muy alto gracias a la rápida mejora de la eficiencia energética.

Con tecnología como la desarrollada en los analizadores de redes con contador de energía combinados, se hace fácil la transición energética hacia un modelo de red más conectado, con un control total de los parámetros y costes de la instalación eléctrica.

Acerca de SACI, S.A. de Construcción Industriales

SACI es una marca española, con 80 años de experiencia, visión global y presencia internacional en más de 70 países; departamento de investigación y desarrollo propio, centro de producción de 3.000 metros cuadrados, laboratorio propio de compatibilidad electromagnética, etc., que lidera la tecnología para controlar, automatizar y sensorizar la infraestructura eléctrica de nuestro país.

SACI ofrece a los profesionales del mundo de la energía un porfolio centrado en la innovación, la mejora de la eficiencia energética, Smart metering y monitorización en tiempo real de subestaciones, análisis de la red, como analizadores de red, medidores de potencia, contadores de energía, convertidores, etc. además de instrumentos analógicos industriales AC/DC, transformadores de corriente en caja plástica y/o aislados de resina, etc.

Un catálogo que se ve extendido en nuestras soluciones específicas para el sector naval y ferroviario con indicadores, equipos de sincronización, relés, etc., sin olvidar transductores de medida estándar y con microprocesadores, indicadores de ángulo, en serie, terminales de monitorizado, software, etc.

El profesional instalador, el prescriptor, los ingenieros, el distribuidor, todos los actores de nuestra cadena de valor encuentran en SACI la tecnología, el soporte técnico, y la calidad certificada que exigen las nuevas redes eléctricas. Certificaciones como las que atesora nuestra empresa como VDE, Lloyd's Register of Shipping, LCOE, USSR Register of Shipping, Norske Veritas, Germanischer Lloyd, etc. junto a ISO9001 desde 1992, marcado CE desde 1996 y también ISO14001, OHSAS18001…

Tenemos una visión de futuro plena, fruto de nuestro expertise de tantos años y del amplio conocimiento que tenemos de las necesidades técnicas de los instaladores profesionales. Un público objetivo que demanda soluciones que aseguren un suministro de energía fiable a nuestra sociedad. SACI es el partner de confianza para la medida, control y automatización de instalaciones eléctricas.

JOSÉ LUIS FERNÁNDEZ

DIRECTOR DE CONAIF ENERGÍA

"El instalador que decide pertenecer a la familia de agentes de CONAIF ENERGIA actúa como si fuera comercializadora directamente"

¿En qué consiste el acuerdo entre APIEM y CONAIF Energía?

El acuerdo consiste en dar la posibilidad de comercializar luz y gas a todos los asociados, consiguiendo de esta manera unos fuertes ingresos para su negocio y a la misma vez conseguir proteger a sus clientes del ataque de otras comercializadoras, que en plazo corto de tiempo le ofrecerán al cliente mantenimientos a bajo coste, placas, cargadores etc. Con este acuerdo creemos que se consigue una forma de crear más relación con el cliente y así conseguir fidelizarle aún más.

También debemos tener en cuenta que, en el acuerdo, la base de datos esta protegida y no puede ser utilizada para ofrecer ningún producto que no sea vendido por el instalador.

¿Qué es CONAIF Energía?

Conaif Energía es una marca blanca creada por CONAIF y PLENITUDE, que lleva poco más de dos años en funcionamiento. Con esta marca blanca, el instalador puede comercializar a sus clientes todo tipo de tarifas de gas, luz y fotovoltaica a precios competitivos en el mercado actual, garantizando un excelente servicio de atención al cliente (PLENITUDE), ya que llevan tres años seguidos ganando el premio a mejor atención al cliente de España en energía (premio SOTTO TEMPO).

Hay que decir que contamos con la garantía de tener en este proyecto a PLENITUDE, una comercializadora de talla mundial con más de 10.000.000 de clientes, perteneciente al grupo italiano ENI, la cual esta haciendo fuertes inversiones en nuestro país en energías renovables.

¿Cómo funciona el modelo de CONAIF Energía?

El modelo es muy sencillo; está todo preparado para el instalador, de forma que el tiempo empleado sea el mínimo; el agente tiene una plataforma de carga y control de todos sus clientes, una plantilla para ver de una forma rápida cuánto ahorra a sus clientes en la factura. También pueden cargar altas nuevas y todo tipo de cambios que se precisen (cambios de titular, cuenta, potencia, etc.), y, lo más importante, unas comisiones elevadas por contrato anual y por renovación; esto quiere decir que si el cliente continua con nosotros todos los años, el agente vuelve a cobrar la comisión íntegra.

Bajo mi punto de vista se trata de un negocio inmejorable.

¿Qué beneficios pueden obtener los instaladores eléctricos que decidan sumarse al proyecto de CONAIF Energía?

En el momento que el instalador decide pertenecer a la familia de agentes de CONAIF ENERGIA, es como si fuera comercializadora directamente, consigue un servicio más para sus clientes pudiéndolos asesorar energéticamente al completo.

Además dispone de un equipo increíble de personas que atiende al agente desde la 07:30 hasta las 16:15 y también de un coordinador que estará al móvil para poder solucionar cualquier duda que le surja. Asimismo, organizamos muchas charlas y formaciones online a la carta y me gustaría resaltar que tratamos en todo momento de que el instalador nunca esté solo y, sobre todo, le ayudamos en todo para formarse y así, que de esta manera, pueda dar el mejor servicio a sus clientes.

Y además, el instalador percibe una retribución económica para que su empresa crezca como la espuma.

¿Actualmente cuántos instaladores se han sumado al proyecto de CONAIF Energía?

Actualmente, son 54 asociaciones en toda España que se han sumado al proyecto, con un resultado de 452 agentes ahora mismo formados. Al final de año prevemos que alcanzaremos los 600 agentes por todo el territorio nacional, incluyendo las islas y Melilla.

El crecimiento es enorme y esto sólo ha hecho empezar, es un proyecto estrella tanto en CONAIF como en PLENITUDE.

El objetivo es que el instalador sea el número uno en la comercialización de energía en este país.

** Recordamos que para unirse al proyecto, es necesario que el instalador pertenezca a una asociación adherida a CONAIF*

¿ES EL HIDRÓGENO VERDE O NADA?

"Se apuesta por el hidrógeno verde porque es eso o nada: si hay que dejar de usar combustibles fósiles, no hay más opción que introducir el hidrógeno verde". Así de contundente se muestra la **química especializada del CSIC María Retuerto**, en un reportaje elaborado por la revista Retina.

Para aportar perspectiva a esta afirmación hay que distinguir entre los diferentes tipos de hidrógeno que existen. El hidrógeno puede quemarse como la gasolina o el diésel, "con la diferencia abismal de que su combustión no genera gases de efecto invernadero ni contaminación, sino únicamente vapor de agua". "Es una solución transversal, pues representa una nueva generación de combustibles que permite una producción independiente y una utilización inocua", resume el **doctor en Ingeniería Térmica especializado en energías renovables, docente e investigador en UNIR, Pedro Muñoz Velasco**.

Aún así todo tiene un "pero", ya que aunque en condiciones ideales el hidrógeno solo genere agua como residuo, su impacto ambiental depende de cómo se obtenga, porque no se encuentra de forma natural en la Tierra, sino en combinación con otros elementos, como en el agua.

"La forma más habitual de hacerlo es mediante electrólisis: en cada molécula de agua se separan los dos átomos de hidrógeno del átomo de oxígeno mediante energía eléctrica. Aquí empieza a colorearse el 'Pantone' del hidrógeno, que depende de la energía que se consuma para obtenerlo y del propio proceso en sí. Sobre todo, se suele hablar del **hidrógeno verde**, el que hemos ido mencionando, ya que **es el que se produce cuando se utilizan energías renovables para la electricidad necesaria**. Este es el mejor escenario, pero hay más", indican desde **Retina**.

Cuando se obtiene a partir de gas natural se llama hidrógeno gris; en este proceso se genera dióxido de carbono. **El etiquetado como azul es como el gris, pero parte de este carbono se almacena y se captura**. Si se emplea carbón como fuente de energía, se califica como negro o marrón, y las consecuencias de efecto invernadero son mayores. Por último, **el hidrógeno rosa utiliza la energía nuclear como fuente de electricidad**. Es decir: no todos los tipos de hidrógenos son vectores energéticos limpios o combustibles de origen renovable.

Actualmente, prácticamente todo el hidrógeno que se usa es gris. Para transicionar del gris al verde, el gran reto es conseguir unos números competitivos. "Se espera que los costes de producción disminuyan de forma constante hasta 2030 y vayan adquiriendo realmente relevancia a medida que esto ocurra". Como analizan en **PwC**, el coste de producir hidrógeno gris oscila entre 1 y 2 euros por kilogramo; en el caso del verde, el precio sube a entre 3 y 8 euros para la misma cantidad.

También existen diferentes vías para consumirlo. "Además de como combustible directo, puede usarse como una pila similar a las baterías. Por eso puede ser un catalizador clave para las energías renovables, que ya se han vuelto competitivas en la mayoría de los mercados, pero a las que les falta pulir el reto del almacenamiento energético para evitar su dependencia a las condiciones climáticas. Si no hay disponibilidad de fuentes renovables, se puede recurrir a lo almacenado en la pila de hidrógeno; si hay un exceso, éste se puede emplear para producir hidrógeno como combustible", apuntan desde **Retina**.

España, uno de los pocos países con hidrógeno en sus planes estratégicos

Ya sea como pila para la energía solar o eólica o como combustible de residuo limpio, las apuestas gubernamentales y las inversiones de las empresas europeas y españolas están marcando un camino para el hidrógeno. "En la actualidad, Europa es la precursora, ya que el hidrógeno supondrá el 11% de

la combinación energética en 2050, a medida que las políticas impulsen la producción y el uso final del hidrógeno», apostilla Niyigena. Su uso traerá beneficios porque, en palabras de la ministra de Ciencia e Innovación, Diana Morant, "la previsión de España para los próximos 10 años es que la energía se va a ir abaratando a medida que aumente el hidrógeno verde". Pero en el futuro, como recordaba Retuerto del CSIC, "la clave está en diversificar".

A favor de esta tendencia, y resaltando sus oportunidades en España, se encuentra la Ministra de Transición Ecológica, Teresa Ribera, en el III Foro de Fondos Europeos organizado por **elDiario.es**, en el que destacó que el hidrógeno verde parece una apuesta de la marca España.

Del mismo modo, los reyes de España, Felipe VI, y Holanda, Guillermo Alejandro, han respaldado el proyecto para crear el primer corredor de hidrógeno verde de Europa, entre el sur, el puerto de Algeciras, y el norte, el de Róterdam, y que será un hito para la descarbonización del continente y para alcanzar su independencia energética.

Según un informe elaborado por **Wood Mackenzie**, España actualmente concentra el 20% de los proyectos de hidrógeno verde a nivel mundial. El único país con un porcentaje superior es Estados Unidos, que concentra más de la mitad.

Según recoge la consultora **Garrigues** en una edición de Los diálogos de Garrigues Sostenible, "todos los analistas ven a España como uno de los países mejor posicionados para liderar en Europa la producción de hidrógeno verde, pero, para ello, tendremos que abordar con determinación los importantes retos que se plantean".

Principales retos

Durante este encuentro, María Sicilia, presidenta de **European Hydrogen Backbone**, indicó que la clave para un correcto desarrollo e implantación de esta industria es el fomento de la generación y consumo de hidrógeno verde a nivel europeo, acompasado con la inversión y desarrollo de infraestructuras de transporte de este gas.

Por su parte, Millán García-Tola, director global de hidrógeno verde de **Iberdrola**, subrayó que son los consumidores quienes deben presionar al mercado demandando productos con la menor huella de emisiones de carbono posible, poniendo en valor las soluciones de descarbonización de las energías renovables y el hidrógeno verde. "Sin esa colaboración, no se va a conseguir", afirmó. Javier Brey, presidente de la **Asociación Española del Hidrógeno y CTO de H2B2**, explicó que en España hacemos muy buen I+D, pero el problema es que la tecnología resultante no se transfiere a las empresas: "Es muy importante que se lleve a cabo esta transferencia". Por otra parte, señaló que un gran cuello de botella que hay que afrontar cuanto antes es el de la capacitación profesional.

Finalmente, Benoît Felix, Global Head of Structured Finance en **Santander Corporate and Investment Banking**, explicó que, además de un marco regulatorio estable, es necesario asegurar que los primeros proyectos que impulsemos sean económicamente viables. Para ello recalcó el importante papel que el consumidor final puede jugar si se le da la visibilidad adecuada, complementando las ayudas gubernamentales que serán necesarias en estas primeras iniciativas.

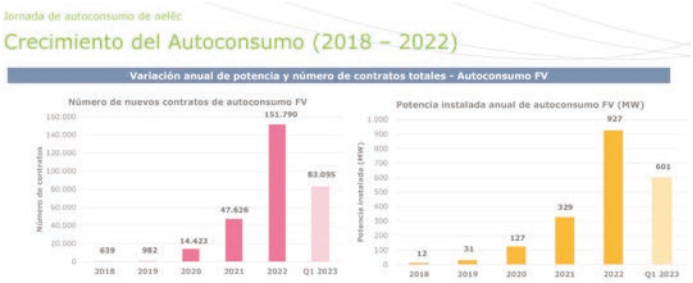
TU PARTNER DE PROYECTOS... LEDVANCE

En un mes de 2023 se han tramitado tantos autoconsumos como en todo 2020

Fuente: Energética

La Asociación de Empresas de Energía Eléctrica (aelēc) ha elaborado un diagnóstico sobre el estado actual y los retos pendientes del autoconsumo en España. El documento refleja el crecimiento exponencial que ha experimentado el sector en los últimos tres años. A cierre de 2022, el número de contratos de autoconsumo fotovoltaico ha tenido un incremento medio interanual del 219% y de potencia instalada del 182%. Esa fuerte tendencia de crecimiento continúa en 2023, que ha tenido tantas tramitaciones de autoconsumo en un mes como en todo 2020. A 31 de marzo del presente año, se ha alcanzado una potencia acumulada desde 2018 de unos 2,02 GW en tecnología de autoconsumo fotovoltaica, lo que supone un total acumulado de 298.555 clientes.

Las instalaciones de autoconsumo fotovoltaico asociadas a empresas y pymes (con potencia entre 15 kW y 100 kW) también crecen, aunque en menor medida que las domesticas: un 80% en términos de potencia y 90% en número de contratos. En la industria (más de 100 kW de



potencia), se ha registra una tendencia similar al sector comercial, aunque ligeramente inferior (con incrementos medios interanuales cercanos al 70%, tanto en términos de potencia como en número de contratos y un predominio de los contratos sin excedentes. En cuanto al consumo colectivo, también se ha registrado un importante incremento desde 2020, sobre todo en las instalaciones de entre 15 y 100 kW, donde el incremento medio interanual está en el 818% en potencia y 437% en número de contratos.

Tener formación y experiencia en el campo de la solar y la eólica es una garantía de empleo para ingenieros, instaladores y expertos en regulación

Fuente: El País

El auge de la solar y la eólica empieza a dejar su huella como uno de los principales motores del empleo, atrayendo, también por lo económico, al talento: los puestos más buscados del sector son remunerados con entre 35.000 y 100.000 euros anuales, en función de la experiencia y la responsabilidad, según la última encuesta salarial de la consultora laboral Walters.

La altísima demanda de profesionales energéticos —generalmente de alta cualificación, pero no sólo— también tiene una cara b: son cada vez más las empresas del sector que no están consiguiendo profesionales para acometer sus planes de expansión. Los últimos datos de la consultora de recursos humanos Manpower apuntan a que el 78% de las empresas de energía y suministros tienen dificultades para encontrar a los profesionales que necesitan. Y esto no ha hecho más que empezar.

Tener formación y experiencia en el campo de las energías renovables se ha convertido casi en sinónimo de tener empleo asegurado para ingenieros, instaladores y expertos en temas regulatorios. "El déficit de profesionales es generalizado, pero especialmente importante en perfiles de desarrollo de proyectos: ingenieros eléctricos, especialistas en regulación —abogados o economistas especializados en temas regulatorios—. También en instaladores de paneles, tanto en grandes instalaciones como de autoconsumo", sustenta José María González Moya, director general de la patronal renovable APPA. La tendencia, augura, acelerará este año y el próximo —"que serán los de mayor actividad"— para luego mantenerse.

Sin paro

"Nos han llegado a pedir 1.000 personas para la instalación de placas", afirma Óscar Lupión, director corporativo de Energía de la empresa de colocación Manpower. Esa alta demanda no se queda en los perfiles técnicos: cuando un sector se desarrolla —y se transforma— a esta velocidad, "tienes que acomodar el resto de la compañía para cubrir estos puestos".

"No sólo es un sector con paro cero: es que la rotación de empleados en las empresas ha aumentado muchísimo, con cambios de trabajo que en muchos casos son muy prematuros", lamenta el jefe de la Asociación Empresarial Eólica (AEE), Juan Virgilio Márquez.

Autoconsumo residencial con signos de ralentización

Los únicos signos de ralentización se están dando en una rama concreta del autoconsumo fotovoltaico: el residencial. Este segmento, uno de los que más rápido creció el año pasado, "se ha enfriado un poco en este principio de año", admite José Donoso, director de la patronal fotovoltaica UNEF. "En parte, porque los precios de la electricidad ya no son tan altos como en 2022; en parte porque la gestión de las ayudas europeas por parte de muchas comunidades autónomas va con dos años de retraso". Sin embargo, las plantas en suelo siguen su marcha firme: "Son muy intensivas en mano de obra, y la demanda de empleados para plantas en suelo va a seguir creciendo muchísimo".

Los datos respaldan sus palabras: los proyectos de este tipo de instalaciones que ya cuentan con declaración de impacto ambiental favorable suman 40 gigavatios para los dos próximos años, frente a los cinco instalados en todo 2022.

CARGADOR RESIDENCIAL SMART CHARGER 7,4/22 KW

Escrito por Jesús Heras y Alba Cuevas San José, Departamento Técnico de Wattkraft Iberia

Huawei lanza al mercado residencial un novedoso producto: el cargador de vehículo eléctrico SmartCharger, con dos potencias de recarga disponibles: 7,4 kW (monofásica) y 22 kW (trifásica). De fácil instalación, está totalmente integrado con la plataforma de comisionado y monitorización Huawei FusionSolar para sacar el mayor partido a una instalación con inversores Huawei.

Nos encontramos en plena transición energética y la movilidad eléctrica está despegando en el mercado español. El vehículo eléctrico (VE) se va a convertir en uno de los principales consumidores de electricidad de nuestras viviendas. Los domicilios que cuenten con fotovoltaica (FV) obtendrán un gran ahorro si hacen uso de cargadores de VE inteligentes que sepan discernir cuándo hay excedente solar para cargar el coche en esos momentos. Esa es la principal virtud del nuevo cargador de Huawei SmartCharger.

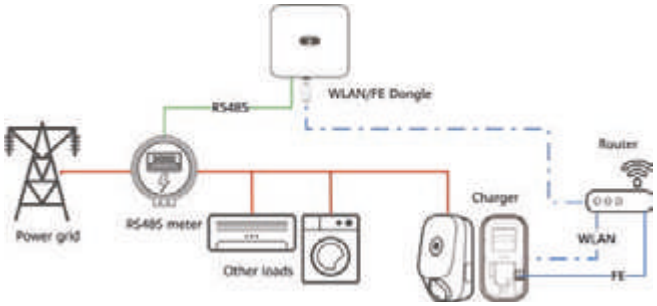
Aunque lo más inmediato para un usuario es recargar el coche mediante un sencillo cargador de viaje conectado a una toma tipo Schuko, este tipo de cargadores no cuentan con las protecciones necesarias, ofrecen solo una recarga lenta de hasta 16A y no tienen una gestión software inteligente de carga más allá de la que te proporcione el propio coche (que como mucho estará limitado a definir franjas horarias de carga y el nivel de corriente de carga). Esos cargadores son muy interesantes para un uso ocasional, pero para un uso diario es más recomendable el uso de un cargador inteligente, que, aunque requerirá de una instalación eléctrica adicional, con su consecuente inversión económica, aportará a nuestra vivienda una estación de recarga más rápida, integrada con la FV y más eficiente y segura.

Las características que hacen destacar al SmartCharger de Huawei entre sus competidores son: su fácil instalación, la programación inteligente de diferentes modos de recarga mediante la App FusionSolar, balanceo de cargas y la capacidad de utilizar los excedentes procedentes de las instalaciones fotovoltaicas y baterías.

El Smart Charger de Huawei ofrece tres tipos de recarga: 1) Carga normal cuando queremos llenar la batería de forma rápida, 2) Carga programada: Permite configurar el tramo horario de recarga, así como iniciar o detener la misma y 3) Carga con prioridad a los excedentes fotovoltaicos de una instalación con inversores Huawei.

Para implementar estos modos inteligentes y poder hacer un balance de cargas (adaptación dinámica a las otras cargas conectadas en el hogar para no superar el límite que fijemos), el cargador necesita la conexión a un contador inteligente.

La típica instalación será como la de la siguiente figura: en la que ya existe un inversor Huawei más el contador habitual conectado por RS485 con el inversor. En este caso, sólo será necesario añadir junto con el cargador de VE un dispositivo Huawei SmartDongle que hará de contador virtual para el cargador comunicándose entre ellos vía Wifi o ethernet. En el caso de que la instalación ya tenga un SmartDongle para la FV, no será necesario añadir uno nuevo.



Para aplicaciones en las que no hay inversores Huawei, se requiere del nuevo contador inteligente de Huawei, el DTSU666-FE, que conectará con el cargador a través de su interfaz *Ethernet*.

Una funcionalidad destacable que ofrece el Smart Charger es la autenticación inteligente mediante tarjetas RFID o Bluethooth.

Por otro lado, se trata de un dispositivo diseñado para ofrecer alta fiabilidad en su recarga, pues en situaciones de altas temperaturas es capaz de bajar la potencia de recarga, no comprometiendo así la salud de los componentes, pero asegurando la recarga ininterrumpida.

Wattkraft: Certified Service Partner y Value Added Partner para España y Portugal.

WATTKRAFT

SEGUROS Y COBER

RESPONSABILIDAD CIVIL

Obligatorio para ejercer instalaciones de BT según la DGIEM, ITC-BT 03 del REBT y normas complementarias.

- Desde **96* euros**/trabajador/año
- Franquicia: **350 euros**
- Capitales mínimos asegurados: 1.500.000 euros y 3.000.000 de euros
- Alcance de garantías:
  - Responsabilidad Civil Explotación
  - Responsabilidad Civil Patronal
  - Responsabilidad Civil Subsidiaria de Subcontratistas
  - Responsabilidad Civil Cruzada
  - Responsabilidad Civil Post-trabajos
  - Responsabilidad Civil Locativa
  - Contaminación Accidental
  - Finanza y Defensa Criminal

*Periodo de renovación: 15 de mayo de 2023.
Consultar tarifas vigentes.

ACCIDENTES

Obligatorio en el Convenio de la Construcción.

- Desde **28 euros**/trabajador/año
- Asegurados:
  - Empleados (regularización anual mediante TC2)
  - Autónomos nominados
- Garantías y capitales por asegurado (consultar todas las garantías y capitales de nuestras pólizas). Ejemplos:
  - Muerte por accidente: hasta 60.000,00 euros
  - Incapacidad permanente total: hasta 30.000,00 euros
  - Incapacidad permanente absoluta: hasta 60.000,00 euros
  - Gran invalidez por accidente: hasta 60.000,00 euros
  - Orfandad: hasta 12.000,00 euros
  - Sepelio esp. 1.500,00 Capitales

PARA LAS
Y PROFE
ASOC
A AP

ap
Asociació
de Instalacione

VIDA, DECESOS, AU

40% de descuento para

COMPAÑÍAS ASEGURADORAS:
MARKEL, CASER, ASISA,

CORREDURÍA:

CONSÚLTANOS

Dpto. GESTOR DEL ASOCIADO-APIEM
MARIÁN / ROCÍO
e-mail: gestorasociado@apiem.org
Teléfono: 915 945 271

TURAS EXCLUSIVAS

EMPRESAS
SIONALES
IADOS
IEM

iem

n Profesional de Empresarios
es Eléctricas y Telecomunicaciones de Madrid

BAJA LABORAL PARA AUTÓNOMOS INSTALADORES ELÉCTRICOS Y DE TELECOMUNICACIONES

Seguro destinado a complementar las prestaciones de la Seguridad Social en caso de baja por enfermedad o accidente.

EJEMPLO:

Seguro de Incapacidad Laboral Transitoria para un instalador eléctrico autónomo de 40 años residente en Madrid con una indemnización diaria de 40 euros con una franquicia de 7 días: prima mensual **48,65 euros**.

En caso de siniestro cobraría a partir del 7° día todos los días que esté de baja hasta un máximo de 1 año.

Consúltanos también por la opción baremada para este tipo de seguro.

SALUD

Oferta exclusiva:
Desde 27,73 euros/mes por asegurado
Cobertura completa, sin copagos
Compañía: Asisa Hla Moncloa

Tarifas:
De 0 a 4 años: 30,11 euros
De 5 a 24 años: 27,79 euros
De 25 a 44 años: 29,35 euros
De 45 a 54 años: 35,97 euros
De 55 a 64 años: 58,64 euros

PRESTACIONES ASEGURADAS

- Medicina General
- Pediatria
- Enfermería
- Especialidades
- Medios de diagnóstico
- Servicio de Urgencias
- Técnicas especiales de tratamiento
- Hospitalización
- Cirugía ambulatoria
- Segunda opinión médica
- Podología
- Psicoterapia
- Prótesis e implantes
- Planificación familiar
- Accidentes laborales y del Seguro obligatorio de vehículos a motor
- Traslado de enfermos (ambulancia)
- Asistencia en viajes
- Transplantes
- Medicina preventiva

TO, HOGAR, PYMES
asociados de APIEM

ALLIANZ, MAPFRE, MUTUA, OCASO, ADESLAS, SANITAS, DKV, ETC.

SEGURFER S.XXI

El primer AÚNA Partner Day del año congrega a 2.000 profesionales

El pasado 18 de mayo, se celebró en el Gran Casino de Aranjuez (Madrid) el primero de los tres "AÚNA Partner Days" previstos para este 2023, en el que se congregaron 2.000 profesionales de los sectores de FCC (fontanería, calefacción y clima), Material Eléctrico y Energías Renovable.

Durante la jornada, 120 de las principales marcas de los sectores expusieron sus últimos lanzamientos y novedades de producto, en el gran salón principal de más de 2.000 m^2 del Casino, y ofrecieron demostraciones de instalación y aplicación, en las carpas de la zona exterior.

Y como ya es habitual en los Partner Days de AÚNA, también hubo tiempo para el ocio y el networking; con actividades deportivas con fines solidarios, simuladores profesionales de Fórmula 1 y actividades de team-building. Durante el evento se presentaron los productos más novedosos, así como información de utilidad e interés para el cliente final y los profesionales, a la vez que se incentivó el networking de una forma amena y distendida, a través de distintas actividades lúdicas y de team-building.

Casi 300 personas se reúnen en el VI Encuentro: "Adime: aportamos valor a un mundo cada vez más eléctrico"

El pasado 8 de junio se celebró la cita anual de referencia del Sector de la Distribución Profesional de Material Eléctrico en España. Durante la primera hora de la jornada tuvo lugar la Asamblea General con los Asociados, en la que se dio un repaso a todas las actividades que se han realizado en el pasado 2022 y durante 2023.

Una jornada que, con cerca de 290 directivos, la asociación considera que se batieron todos los récords en cantidad de participantes "pero, muy importante también, la más destacada, en cuanto a la calidad de contenidos y formatos, de todas las jornadas anuales que ha organizado Adime con la Distribución de Material Eléctrico de España".

Durante la dinámica World Café todos los participantes pudieron conocer, compartir visiones, modelos de negocio, perspectivas complementarias sobre sus principales preocupaciones en automatización, tecnologías, procesos, transformación digital, respuesta comercial, interacción de actores y canales, etc.

Asimismo se presentaron importantes datos, entre los que destaca el crecimiento de 15 % del sector en España y su peso cada vez más importante en la economía de nuestro país. En este apartado, merece especial atención el e-Commerce que, en estos momentos, se sitúa para el conjunto de nuestro país en el 3,30%, siendo la media europea superior al 29%.

Además, se informó de que el 60% de la facturación se concentra en el 5,2% de empresas del sector. El número de empresas se ha reducido en un 1,56% y los puntos de venta se han incrementado en un 10,86%, por lo tanto, menos empresas, pero más puntos de venta.

La media de facturación por empresa también se analizó, mostrando que más del 58% de empresas presenta una facturación inferior a la media y que la evolución por comunidades autónomas es dispar.

Analizando sólo a los asociados de ADIME, éstos representan actualmente el 74,2% de toda la facturación de España de Distribución de Material Eléctrico.

De la mano de ponentes como Emilio J. Díaz, Antonio Ruíz y Martina Soler se abordaron también temas de urgente aplicación y de necesidad imperante de soluciones sobre ¿cómo conseguimos atraer personal y personal cualificado a nuestro sector? Distintas perspectivas para las que Adime se presentó como parte activa en su Manifiesto final para liderar acciones de carácter transversal urgentes y no postergables ya, para absolutamente todos los miembros de la cadena de valor.

Sonepar España alcanza los 779 millones de ventas en 2022

Sonepar España alcanzó los 779 millones de euros de ventas en 2022. Esto supone un crecimiento del 18% a perímetro comparable con respecto al año anterior y una nueva cifra récord en su historia.

A través de una red de 150 delegaciones y 2.000 colaboradores en España, Sonepar "está trabajando para ofrecer a sus clientes una respuesta integral: amplia gama de productos, soluciones y servicios adaptados a las necesidades actuales del instalador, además de asesoramiento y formación técnica en todo lo que necesiten".

Fegime Day 2023: Un éxito rotundo en su primera edición

Fegime España celebró los pasados 8 y 9 de junio su primera edición del Fegime Day. La primera jornada transcurrió en una localización muy representativa de la Comunidad de Madrid, el Hotel Eurostars Madrid Tower. Durante la tarde, se llevaron a cabo ponencias de gran interés que abordaron, principalmente, el tema de la digitalización. En este punto, Jorge Ruiz-Olivares, director de Fegime y maestro de ceremonias, trasladó de manera transparente a todos los allí presentes la posición de Fegime en este ámbito y los objetivos 2023 de la compañía.

Más tarde, Pablo Foncillas, consejero, docente e investigador en innovación empresarial, debatía sobre si es realmente una misión imposible unificar las ventas tradicionales y los nuevos canales digitales en el ámbito del B2B. Algunas de las conclusiones que pudieron extraerse de su intervención es que el digital está aquí para quedarse (nadie estaría dispuesto a volver atrás y vivir sin internet o teléfono móvil), pero las interacciones en persona se mantienen y la voz ganará peso y mejorará los resultados. La idea fundamental es: primero creamos las relaciones para después, tener transacciones.

La jornada concluía con una cena en el Castillo de Viñuelas. El segundo día se reservó para la actividad física y el entretenimiento de los invitados. Las instalaciones de la Ciudad de la Raqueta fueron el punto de encuentro y escenario perfecto para acoger una jornada deportiva con una gran variedad de actividades deportivas, incluyendo pádel, mus, yoga, zumba y ping pong.

La oportunidad de la FP: España necesita dos millones de titulados y no está cubriendo las ofertas de empleo

Fuente: El Confidencial

Cada vez más jóvenes estudian Formación Profesional. Y están de enhorabuena: la contratación de estos perfiles está en auge.

La FP, quizá algo incomprendida en el pasado, resulta esencial en nuestro país para el desempeño de miles de trabajos básicos en nuestro día a día y para los que no hace falta un título universitario. Un tipo de formación, por cierto, en auge: según las estadísticas del Ministerio de Educación, en España cada vez hay más estudiantes de FP; tanto del grado básico como del medio y superior.

Y lo mejor está por llegar: el Observatorio de la FP de CaixaBank Dualiza calcula que, hasta el año 2030, una de cada cuatro oportunidades laborales que se creen será para técnicos de FP. En concreto, habrá cerca de dos millones de oportunidades, de las que 100.000 podrían quedarse vacantes por la falta de titulados.

Sólo el 0,3% de empresas forman a alumnos de FP, según el CES

Fuente: El Economista

Solo el 0,3 % de las empresas españolas forman a alumnos de FP, lo que frena el correcto desarrollo de la formación dual, que sigue sin despegar, ya que únicamente la cursan el 3,7 % de los estudiantes de Andalucía, Madrid, Cataluña, País Vasco y Navarra.

Son datos de un informe aprobado por consenso (con 50 votos a favor y dos abstenciones), en el Pleno del Consejo Económico y Social (CES), del que forman parte sindicatos, patronales, consumidores, asociaciones agrarias y de la economía social.

Según ha explicado durante la presentación de "La formación dual en España: situación y perspectivas", el presidente del CES, Antón Costas, la formación que combina enseñanza y prácticas en empresas es "la palanca que España" necesita para abordar el reto de cerrar la brecha de inclusión (desempleo) y la de la productividad (competitividad e innovación).

Para Costas la tendencia es "esperanzadora", ya que solo el 0,3 % de las empresas españolas están actuando como formadoras, por lo que "el campo por delante es extraordinario".

Este porcentaje se traduce en un total de 9.916 empresas que cuentan con un tutor formador, aunque hace unos años esta cifra se situaba en apenas 513, es decir, "hay conciencia de que este tipo de formación es necesaria".

El informe del CES refleja asimismo la "evidencia empírica" de que los países europeos con mejores resultados en empleo y productividad son aquellos donde está asentada la formación dual y, además, registra menos abandono, mayor inserción laboral, mejores contratos y salarios.

Tras señalar que las empresas deben dejar de quejarse y apostar por ser formadoras de FP Dual, el presidente del CES ha subrayado que el hecho de que en España la mayoría de las empresas sean micropymes "no debe ser excusa" para que no se impliquen en el sistema dual.

Estas pequeñas empresas, ha añadido, necesitan ayuda en forma de entidades intermedias que hagan por ellas los trámites administrativos y se encarguen de remunerar a los aprendices.

Toscano profundiza en las nuevas ITC´s 23 - 40 - 53 (Inst. fotovoltaicas, recarga de VE y sobretensiones)

El 20 de junio, el Auditorio de APIEM albergó una jornada técnica sobre las nuevas ITC´s 23 - 40 - 53 (Inst. fotovoltaicas, recarga de VE y sobretensiones), con Pepe Giráldez Cosano, del departamento Técnico-Formación de TOSCANO.

Durante esta jornada se dieron a conocer las nuevas ITC que se han hecho públicas y en fase de aprobación, las soluciones de protección para autoconsumo, las soluciones para movilidad eléctrica, la protección contra el rayo (externa e interna), las protecciones contra sobretensiones (Nueva ITC-BT23), la protección de instalaciones fotovoltaicas (Borradores ITC-BT40 y borrador de la nueva ITC-BT53) y la protección de punto de recarga de V.E. (ITC-BT52).

CALENDARIO CURSOS AGOSTO-SEPTIEMBRE 2023

ELECTRICIDAD / TELECOMUNICACIONES / CLIMATIZACIÓN			
	Duración	**Inicio**	**NO ASOCIADO**
OPERADOR DE CALDERAS INDUSTRIALES	30 horas	28-Agosto	390 €
RITE ONLINE. A TRAVÉS DE ENTIDAD CERTIFICADORA	220 horas	11-Septiembre	1.375 €+tasas
CERTIFICADO PROFESIONALIDAD MONTAJE Y MANTENIMIENTO DE INST. ELECTRICAS EN BAJA TENSIÓN (Semipresencial)	840 horas	18-Septiembre	CONSULTAR
PREVENCIÓN EN RIESGOS LABORALES			
	Duración	**Inicio**	**NO ASOCIADO**
2º CICLO ELECTRICIDAD *	20 horas	17-Julio y 21-Agosto	200 €
MÓDULO DE OFICIO: ELECTRICIDAD *	6 horas	18-Julio	95 €
FORMACIÓN DE RECICLAJE DEL SECTOR DEL METAL *	4 horas	19-Julio	65 €
INSTALACIONES SOLARES FOTOVOLTAICAS O EOLICAS *	8 horas	19-Julio	105 €
TRABAJOS EN ALTURA	8 horas	24-Agosto	125 €
PLATAFORMAS ELEVADORAS	8 horas	25-Agosto	145 €
PRIMEROS AUXILIOS (NUEVO)	4 horas	CONSULTAR	CONSULTAR

(*) Curso NO BONIFICABLE a través de FUNDAE

PREINSCRIPCIÓN: Envíanos por e-mail a **formacion@apiem.org** los siguientes datos:	
Curso:	**Empresa / Tfno. Empresa:**
E-mail:	

Simon|270

Todo está conectado

Mejorando la conectividad, mejorarás tu zona de confort. Es tan sencillo como hablar con todos los dispositivos conectivos de Simon 270 a través de Amazon Alexa o Hey Google. Sin necesidad de HUB o instalaciones adicionales. Aunque, si lo prefieres, puedes controlarlos mediante la Simon iO App. Porque las soluciones simples te pueden hacer la vida más cómoda.

Para mejorar el confort, simplifica la conectividad.

Simon iO
Control desde Simon iO App
Control con Asistentes de voz

simon
LIGHT UP EMOTIONS

Descubre Simon 270

Chint presenta su nuevo temporizador mecánico ATR 100

Chint lanza su nuevo temporizador mecánico con hasta 100 horas de reserva. Su programación, con un rango de 15 minutos de resolución, convierte a este dispositivo en la opción más ajustada para la temporización de soluciones de iluminación, clima, piscinas o cualquier otra maniobra donde se requiera ajustar el uso de un consumidor o aplicación.

CVM-C11, nuevo analizador de redes eléctricas compacto de Circutor

El nuevo analizador de redes CVM-C11 de Circutor permite analizar la evolución de variables eléctricas y parámetros de calidad de consumo como el nivel de THD% tanto en tensión como en corriente, así como los armónicos individuales por fase hasta el 31º.

Para asegurar el buen funcionamiento de la instalación, es importante tener en cuenta distintos aspectos como conocer y asegurar la calidad de la red eléctrica o evitar penalizaciones de energía reactiva, así como evitar penalizaciones por máxima demanda y asegurar la continuidad del servicio.

Soluciones Finder para el sector hotelero

La domótica en los hoteles permite la integración de sistemas de seguridad avanzados para brindar una mayor tranquilidad y protección a sus clientes. La gama de productos Finder dedicada a soluciones civiles y terciarias incluye soluciones específicas para hoteles, oficinas y restaurantes.

Entre las soluciones que propone Finder, se encuentran el sistema de confort living Finder YESLY, la gama de termostatos inteligentes Finder BLISS, la Serie 1L, tipo 1L.10 luz de emergencia LED LUMOS (una lámpara que se activa en caso de apagón) y las Series 10 y 11, los relés crepusculares para el encendido de lámparas en función del nivel de la luminosidad ambiental, entre otros.

Para la regulación múltiple de cargas singulares o mixtas Finder propone el sistema Master & Slave Serie 15, un instrumento sumamente flexible al tiempo que potente para todas las aplicaciones en las que es necesario gestionar un número elevado de cargas.

En cuanto a la gestión de la luz al paso, Finder recomienda la Serie 18, los detectores de movimiento y presencia de interior de fácil instalación, gracias a la conexión PUSH-IN, configuración rápida a través de la app y calidad garantizada por Finder.

Asimismo, presenta las Series 20, 26 y 27 que agrupan muchas variantes del primer producto que se patentó y se construyó en la empresa en 1954, el telerruptor electromecánico.

Otra de las propuestas de Finder para los hoteles son los contadores de energía SMART Serie 7M. Se caracterizan por un diseño innovador y una pantalla LCD retroiluminada, programable vía NFC con la aplicación dedicada Finder Toolbox NFC.

Por último, se encuentra la nueva gama de PLR, Serie 8A, desarrollado por Finder y Arduino Pro, programable con ARDUINO IDE o mediante lenguajes IEC/EN 61131-3 y las soluciones KNX.

Hager Group sigue avanzando centrado en el cliente para los retos futuros

A partir del 1 de julio de este año, Montserrat Bayés asumirá el cargo de directora general de Hager Sistemas S.A.U., sustituyendo en el cargo a Lluís Garriga, líder del Grupo Hager en España y Portugal Zona Iberia, quien cesará por jubilación el próximo 30 de junio del 2023 después de más de treinta años al frente de la dirección general.

Con formación como ingeniera por la UPC y Máster en dirección de marketing y ventas por EAE Business School, Bayés ha desarrollado toda su carrera profesional en multinacionales del sector eléctrico desde hace más de veinticinco años y se incorporó a Hager en el año 2008, por lo que cuenta con una amplia experiencia profesional en el sector.

Con este nombramiento Hager Group sigue apostando por el intercambio y el desarrollo de talento entre distintas funciones y mercados y deposita su confianza en la visión estratégica de sus directivos para continuar desarrollando soluciones que aporten valor a sus clientes, que ayuden a entender qué es lo que más necesitan y a explorar oportunidades de colaboración mutua.

LEDVANCE lidera el cambio a LED con su sistema externo de tubo que ofrece un ahorro energético de hasta el 60%

El cambio en la Directiva RoHS de la Unión Europea (UE), por el que se prohíbe la fabricación de lámparas compuestas por sustancias peligrosas como el mercurio, así como las ineficientes, ha provocado que empresas y particulares se vean instados a cambiar sus instalaciones lumínicas. Ante este contexto, LEDVANCE, uno de los principales proveedores a nivel mundial de iluminación general para profesionales y cliente final, ya ofrece un amplio portfolio de tubos LED como sustitutos de los tubos fluorescentes.

Sin embargo, puede haber situaciones en las que los tubos LED RETROFIT alcancen sus límites y no sean adecuados como reemplazo. En tales casos, el nuevo sistema externo de tubo LED es la solución adecuada, ya que ofrece un ahorro de hasta el 60% respecto a lámparas fluorescentes convencionales.

Esta solución permite también reutilizar la carcasa de la luminaria, el cableado y cualquier instalación de gestión lumínica ya existentes, convertir antiguos sistemas de lámparas fluorescentes con control DALI regulable a la tecnología LED, diseñar nuevas luminarias con componentes de iluminación reemplazables según el concepto de economía circular o actualizar sistemas de iluminación de emergencia con tubos LED.

LEDVANCE contribuye así a mantener la economía circular en constante movimiento gracias, de igual manera, a la reducción de los residuos de naturaleza eléctrica y plástica que se derivan de esta actividad.

La empresa Optimus celebra 90 años con una facturación de 12 millones de euros y con el objetivo de consolidarse internacionalmente

La empresa Optimus, especializada en sistemas de megafonía, llega este 2023 a sus noventa años. Y lo hace siendo referente en el campo del diseño, la fabricación y distribución de equipos de megafonía, alarma por voz e intercomunicación. Esta compañía familiar tiene una facturación de unos 12 millones de euros y, con el actual Plan Estratégico de la empresa, se prevén superar los 15 millones en 2026. Un 20% aproximadamente son exportaciones, si bien muchas de las obras internacionales son hechas por clientes locales. Desde su creación, la empresa ha mantenido su sede central en la ciudad de Girona y durante todos estos años ha creado una extensa red comercial en España y distribuidores en los cinco continentes.

Su oferta de productos y servicios permiten sonorizar desde grandes instalaciones, como pabellones o redes de estaciones, a otras más pequeñas como escuelas o gasolineras.

Consolidada ya como marca de referencia en la venta nacional, ahora desde Optimus se proponen convertirse en la empresa de megafonía de referencia mundial en sistemas de sonido para infraestructuras de transporte, principalmente el sector ferroviario y los túneles de carretera. Todo sin dejar de innovar en nuevos sistemas de intercomunicación y en su integración en el mundo actual.

Nuevo logotipo

Optimus ha aprovechado el 90.º cumpleaños para renovarse. Una nueva imagen corporativa que se presentó a la ISE 2023 Barcelona, la feria de integración de sistemas y audio/video líder en el mundo. El certamen también fue una oportunidad para presentar ante clientes y proveedores

los sistemas Compact y Optimax2 y nuevas soluciones de megafonía e intercomunicación.

Optimus S.A. fue fundada en 1933, cuando Manel y Joaquim Pla Mir, decidieron crear una tienda de venta y reparación de radios. Entre la década de los 50 y 60 la compañía creó su primera fábrica y empezaron a vender radios y TV. Fue en los años 70, ante la aparición de grandes empresas de producción a gran escala, que la empresa se especializó en un mercado mucho más concreto como es el de sistemas de megafonía y alarma por voz. Actualmente, la compañía todavía es de capital 100% familiar y está liderada por la tercera generación. Optimus cuenta con una plantilla de casi 100 trabajadores. De éstos, un tercio trabaja en la fábrica, otro tercio se ocupa de tareas técnicas y administrativas desde la central de Girona y el resto están repartidos a las delegaciones comerciales de toda España.

Citylux, el nuevo interruptor crepuscular de Orbis

Citylux es el nuevo interruptor crepuscular de Orbis que destaca por su elegante y discreto diseño de reducidas dimensiones. Esta solución es ideal para todo tipo de accesos a edificios, comunidades de vecinos, piscinas, zonas comunes, etc.

Está especialmente diseñado para su instalación en exteriores ya que garantiza un elevado nivel de protección frente a la entrada de agua y polvo (IP65). Así mismo, incorpora prensaestopas o pasa cable tipo PG9 y grado de protección IP68 para la retención mecánica de las mangueras eléctricas, que asegura un sellado impermeable de las bornas de conexión.

Citylux convierte en realidad la gestión inteligente de la iluminación exterior, evitando el derroche de energía eléctrica y contribuyendo así a un ahorro real en la factura de la luz.

PINAZO recibe la visita de la Junta Directiva de APIEM

La junta directiva de APIEM se desplazó a las instalaciones de Pinazo, en Algete, el pasado 29 de junio para visitar su centro de producción en el que se fabrican envolventes tanto metálicas como de poliéster, que alojan en su interior

montajes y soluciones propias de equipos eléctricos, gas y agua, homologados por compañía, bajo normativas vigentes y altos criterios de calidad.

Su actividad se completa con el diseño, fabricación y montaje de soluciones propias tanto en poliéster como metálicas, de centros de mando de alumbrado público, cuadros eléctricos y provisionales de obra, equipos de protección, medida y distribución eléctrica para las diferentes compañías eléctricas, y soluciones y diseños de carpintería metálica y mecanización de envolventes.

PINAZO es una empresa 100% madrileña, que comenzó su actividad a finales de los años 60 y que desde entonces, ha evolucionado adaptándose a los cambios del mercado.

Ángel Bonet, presidente de APIEM, asegura que "es un privilegio contar con empresas de nuestra tierra tan competitivas y que trabajan con altos estándares de calidad. Son un ejemplo empresarial y un referente histórico para el sector".

QUITÉRIOS lanza su nueva web

Tanto para facilitar la navegación como ofrecer una mayor autonomía al usuario, QUITÉRIOS ha desarrollado un nuevo *website* que permite obtener toda la información específica de cada código de producto como la ficha técnica, instrucciones generales, declaraciones CE, bloques CAD, objetos BIM e imágenes.

Además, entre sus innovaciones, el nuevo *website* permite crear una lista de compras y está preparado para establecer contacto directo con QUITÉRIOS.

Los interruptores rearmables y magnetotérmico de Retelec ofrecen garantía de continuidad para el suministro eléctrico

Retelec System es consciente de la importancia que tiene proteger las instalaciones eléctricas y garantizar la continuidad del suministro.

Se trata de una seguridad de suministro eléctrico que proporcionan equipos como los interruptores diferenciales y magnetotérmicos rearmables de RETELEC, pensados para un montaje sencillo en carril DIN, y que gracias a su motor, rearma automáticamente el interruptor en caso de salto por fallo en la red. Tras el salto la reconexión se realiza automáticamente una vez verificado el aislamiento del circuito.

La gama de interruptores magnetotérmicos y diferenciales rearmables de RETELEC es ideal en aplicaciones donde el mantenimiento presencial 24/7 no es posible. Son equipos diseñados para proteger frente a corrientes sinusoidales y de

onda pulsante, con una tensión de empleo de 400/230 V AC, sensibilidad hasta 300 mA, hasta 63 A para 2 y 4 polos.

Además de esto, ofrece la opción de adquirir la unidad reconectadora compacta independiente, compatible con los interruptores diferenciales y magnetotérmicos series MM50, ML50H y MRO50.

Descubre ahorros potenciales en tu instalación eléctrica con el contador de energía M2DWIFI-2 de SACI

SACI ha desarrollado el contador M2DWIFI-2 poniendo el foco en la importancia de controlar y analizar los consumos energéticos, dando soporte con su tecnología a empresas de servicios energéticos, campings, apartamentos turísticos o al usuario final entre otros. Combina analizador de redes con contador de energía, y permite ajustar los parámetros energéticos de acuerdo a las características del contrato, según mercado libre o regulado para conocer el coste de la factura.

Una de sus características más llamativas es la gestión remota del cuadro eléctrico, a través de la cual se puede programar la activación del equipo así como su desactivación automática al alcanzar un límite de consumo establecido. Permite la telemedida y control de los consumos energéticos en tiempo real, añadiendo la ventaja del modo prepago con gestión de recargas vía web o APP a través de smartphones, Tablet, pc.

Se trata de un equipo diseñado por SACI con I+D propio, innovador, en línea con lo que demandan los profesionales de las infraestructuras energéticas. El resultado es altamente positivo: impulsar la transición energética hacia un modelo de red más conectado, renovable, con un control total de los parámetros y costes de la instalación eléctrica.

Más información en las páginas 14 y 15.

Schneider Electric lanza el primer cargador de Vehículo Eléctrico que se conecta al sistema de gestión energético del hogar desde una sola app

Para poder gestionar la carga de un VE de la forma más inteligente y elegir, Schneider ha presentado su innovador cargador EVlink Home Smart. Se trata del primer cargador de vehículo eléctrico que gestiona de forma inteligente la carga de energía de vehículo eléctrico en el hogar. El nuevo EVlink Home Smart de Schneider Electric es el primero del mercado que se integra perfectamente con todo el ecosistema energético del hogar Wiser, para controlar así el consumo de energía del VE en tiempo real, todo en una misma aplicación.

EVlink Home Smart cuenta con diferentes modos de carga, como el modo “cargar ahora”, el modo “Ahorro” y el modo de programación para el momento más adecuado y barato para cargar.

Simon presenta sus gamas de cargadores para vehículo eléctrico

SIMON presenta sus diferentes gamas de cargadores para vehículo eléctrico, que se adaptan al entorno según las necesidades.

En este sentido, la compañía dispone de:

- Simon Neon, especial por su robustez para espacios urbanos.
- Simon SM20, versátil en entornos de negocio.
- Simon SM34, que optimiza el consumo de energía en el hogar.

COMBI-PRO, el protector de tensiones con rearme automático y verificación de no rearme de Toscano

Una de las principales características que debe tener un protector de instalaciones para la completar una instalación eléctrica fiable y estable es la reconexión automática. La detección de picos de tensión por parte de un protector de sobretensiones es básica. El equipo desconectará la instalación de la red eléctrica para proteger los equipos conectados. Pero, ¿Cuándo la tensión vuelve a su estado normal? Un protector de sobretensiones que aporta ese plus a la instalación debe reconectar automáticamente la instalación eléctrica una vez detecte que la tensión está en valores normales.

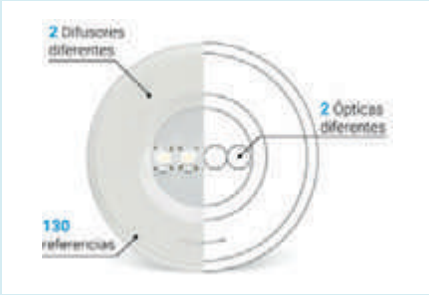
Otra de las características imprescindibles del protector de sobretensiones es la verificación de no rearme. Para una instalación eléctrica fiable al 100% es necesario tener un protector de sobretensiones con verificación de no rearme en el caso de que desconectemos manualmente la instalación.

Toscano ofrece COMBI-PRO, el protector de tensiones con rearme automático y verificación de no rearme que, tras cuatro años en el sector, aporta fiabilidad y estabilidad a las instalaciones eléctricas domésticas, industriales y puntos de recarga de vehículo eléctrico.

Alumbrado de emergencia ARQUE de Normalux, la fusión entre estética y sostenibilidad

ARQUE es un nuevo concepto de alumbrado de emergencia de Normalux que fusiona estética y sostenibilidad. Su diseño circular y minimalista, unido a una amplia gama de accesorios, convierten a esta familia en una de las gamas de alumbrado de emergencia más completas de Normalux.

ARQUE está disponible en dos versiones: una primera en versión IP44, para las instalaciones más comunes, logrando alcanzar hasta un IP54 en combinación con el marco Q-ME y; una segunda, en versión IP65 para las instalaciones más exigentes. Se caracteriza además por su versatilidad, es decir, combinando sus 13 accesorios modelo de manera que se ajuste a las necesidades del instalador.



Dinuy se une a DALI Alliance para colaborar con expertos de la industria DALI

Dinuy se ha unido a DALI Alliance para colaborar con expertos de la industria en el desarrollo de estándares abiertos para sistemas de iluminación inteligentes. Como miembro de DALI Alliance, Dinuy podrá utilizar tecnologías y soluciones interoperables, facilitando la integración de diferentes sistemas de iluminación inteligente. Esta colaboración permitirá establecer relaciones valiosas y contribuir con la experiencia de Dinuy en el control de la eficiencia energética en el ámbito de la iluminación DALI.

Las posibilidades de control que ofrece DALI incluyen el ajuste individual de la intensidad de la luz, lo que permite adaptar la iluminación a las necesidades específicas de cada espacio y reducir el consumo de energía. Además, es posible agrupar y zonificar luminarias para controlarlas conjuntamente, lo

que brinda flexibilidad y evita la iluminación innecesaria en zonas desocupadas. DALI también permite la configuración de escenas predefinidas para optimizar la iluminación en situaciones específicas, así como la integración con sensores y controladores de ocupación para un control automático basado en la presencia o la luz natural disponible, lo que ayuda a ahorrar energía.

Anfalum prevé alcanzar los 1.412 millones de euros de facturación para 2023

Así se desveló en la asamblea general ordinaria de la asociación, celebrada en la sede de AENOR en Madrid. Las estimaciones de la entidad, que preside Francisco Pardeiro, apuntan a un crecimiento del 4,2% en el mercado de la iluminación a finales del ejercicio. Alumbrado inteligente e iluminación enfocada a las personas siguen siendo ejes de futuro del sector.

Anfalum desveló algunas cifras relevantes del mercado de la iluminación en su asamblea general ordinaria, celebrada ayer 29 de junio en la sede de AENOR en Madrid. Aunque se está percibiendo "cierta desaceleración" en los primeros meses del año, el sector calcula que alcanzará una facturación de 1.412 millones de euros en 2023, con un incremento estimado del 4,2 % respecto a 2022 (el pasado año se superaron los 1.350 millones).

La economía española está respondiendo mejor de lo previsto a comienzos del ejercicio, con una estimación de crecimiento del PIB del 1,9 %. En este contexto, Francisco Pardeiro, presidente de la Asociación de Fabricantes de Iluminación, señaló que las previsiones de Anfalum son optimistas. Si bien tanto Pardeiro como Benito Rodríguez, vicepresidente, hicieron un llamamiento para recuperar los márgenes comerciales.

Por otro lado, Rubén Hernández, coordinador de la Comisión de Marketing y Comercio Exterior de la asociación, desgranó algunos datos relevantes. Por segmentos de mercado nacional, destacan iluminación interior técnica, del que se prevé un volumen de 541 millones de euros a finales de año, con una subida del 1,4 %; y alumbrado exterior, con un negocio de 480 millones y una tasa de incremento del 10,6%. El apartado de fuentes de iluminación permanecerá plano, con 96 millones de euros.

Aunque la estimación para finales del ejercicio es optimista, habrá que tener en cuenta el impacto de las subidas salariales de los convenios y la fluctuación en el precio de las materias primas, matizó Francisco Pardeiro.

Prysmian Group sitúa la sostenibilidad como eje central de toda su actividad

Prysmian Group lanza la campaña Sostenibilidad, de las palabras a los hechos, una campaña que a través de diversas cápsulas audiovisuales divulga los pasos de la compañía en sus ejes estratégicos: ambición social, promoviendo activamente un entorno de trabajo más igualitario, diverso e inclusivo e impactar positivamente en las comunidades locales donde están presentes, ambición climática, su compromiso de lucha contra el cambio climático, reducción de emisiones Scope1&2&3 y descarbonización total de su actividad en 2035, junto a la innovación tecnológica, contribuyendo activamente a la transición energética, la digitalización y la descarbonización de la economía.

La primera de estas cápsulas se centra en la apuesta de Prysmian Group de proporcionar una total trazabilidad del impacto medioambiental de toda su cartera de productos, presentando Eco Cable, la primera etiqueta verde de la industria del cable y la ecoetiqueta DAP (Declaraciones Ambientales de Producto), de acuerdo con la Norma ISO 14025:2010 y certificada por AENOR, y la presentación de las diferentes gamas de productos sostenibles que ganan peso en su catálogo, como P-Laser, la primera tecnología

de cable 100% reciclable con un 40% menos de emisiones de CO_2 en su producción, y su nueva generación de Cables Low Carbon Emissions, con la huella de carbono más baja del mercado gracias a su innovadora cubierta sin politenos de origen fósil.

Todo ello con el objetivo de abrir el camino para que toda la industria del cable se sume a los sistemas de etiquetado ecológico o verde que ya son habituales en otras actividades, y acompañando a sus clientes y partners en el camino de la sostenibilidad y la consecución de sus objetivos medioambientales.

COLABORADORES DE APIEM

APIEM es miembro de:

AECIM
Asociación de Empresarios de Comercio e Industria del Metal de Madrid

FENIE
Federación Nac. de Empresarios de Inst. Eléctricas y Telecomunicaciones de España

Organismos de Control Autorizado:

ECA
Entidad de Inspección y Control
Telf.: 91 784 89 00
Web: www.eca.es

Colabora con:

Instituto Regional de Arbitraje de Consumo

ASEICAM
Asociación de Entidades de Inspección de la Comunidad de Madrid

Casadomo
Portal web de Domótica e Inmótica

CEAPAT Centro Estatal de Autonomía Personal y Ayudas Técnicas

CONAIF: Confederación Nacional de Asociaciones de Instaladores y Fluidos
Calle de la Antracita, 7, 2ª planta, nave 11, 28045 Madrid
Tel: 914 68 10 03
www.conaif.es

CONAIF Energía
Comercializadora de energía
Contacto: José Luis Fernández
Tel: 685 48 44 06
Email: instaladores@conaifenergia.es

FUNDACIÓN CRIS CONTRA EL CÁNCER
Calle Princesa de Éboli 9, local B 28050 Madrid
Tel: 902 88 88 67 / 911 16 13 12
www.criscancer.org.

DGC
Dirección General de Consumo

DG de Transición Energética y Economía Circular

DG
FENÍE ENERGÍA
www.fenienergia.es

Ministerio de empleo y seguridad social
Sericio público de empleo estatal

OBSERVATORIO DE LA MOROSIDAD
C/Diego de León, 50 - 28006 MADRID.

OCU
Organización de Consumidores y Usuarios

UE
Fondo social europeo

Universidad Alcalá de Henares

Universidad Europea de Madrid

Universidad Politécnica de Madrid

Socios colaboradores:

Es toda persona física o jurídica que lo solicite a la Junta Directiva y ésta lo apruebe en reunión ordinaria o extraordinaria.

Para suscribirse como Socio Colaborador de APIEM, contacte con el Departamento de Comunicación: comunicacion@apiem.org

ASESORÍAS

ABM Calidad, S.L.
Asesoría normas ISO
(9001 / 14001 / 45001) y RGPD
Telf.: 91 509 21 92
Web: www.abmcalidad.com

Grupo Preving
Asesoría PRL
Avda. de la Magia, nº 1. Local 2.
28100 Alcobendas (Madrid)
Email: jlserna@atiprevencion.es
Tel: 606 637 748
www.preving.com

Fremap Sociedad de Prevención
Asesoría PRL
Telf.: 91 517 94 69
Web: www.prevencionfremap.com

Sayma, S.A.
Asesoramiento fiscal y laboral
Telf.: 914 313 165
Web: www.sayma.es

Segurfer XXI, S.L.
Seguros
Telf.: 91 525 01 95
Web: www.segurfer.es

COLABORADORES DE APIEM

ASOCIACIONES

Ambilamp
Reciclaje de Lámparas
C/Príncipe de Vergara, 108. Planta 11 - 28002 Madrid
Telf.: 91 571 68 14 - Fax: 91 570 00 03
Web: www.ambilamp.es

Ecolum
Reciclaje de Luminarias
Telf. (oficinas): 91 781 91 34
Web: www.ecolum.es

FREMAP. Mutua de Accidentes de Trabajo
y Enfermedades Profesionales de la S.S.

COMPAÑÍAS DISTRIBUIDORAS DE ENERGÍA

i-DE Redes Eléctricas Inteligentes, S.A.U.
Grupo IBERDROLA
Electricidad
Telf.: 91 577 65 65
Web: www.iberdrola.es

UFD DISTRIBUCION DE ELECTRICIDAD, S.A.
Avda. San Luis, 77. 28033 Madrid.
Web: www.ufd.es

DISTRIBUIDORES DE MATERIAL

REXEL
Material Eléctrico
Telf.: 91 589 41 65 - Fax: 91 589 41 11
Web: www.rexel.es

Covama Eléctrica S.L.
Sistema Integral de Logística y Distribución
Almacén Central: C/ Alcotanes, 20
Polígono Industrial La Estación - Pinto (Madrid)
Telf.: 91 692 33 33 - Web: www.covama.es

Guarconsa, S.A.
Material Eléctrico e Iluminación
Telf.: 91 447 25 00 - Fax: 91 593 92 63
Web: www.guarconsa.com

Lujisa, S.A.
Material Eléctrico
Telf.: 91 505 25 00 / 629 22 30 00
Fax: 91 505 22 52
Web: www.lujisa.com

GRUPO PEISA
Distribuidor profesional
de material eléctrico
C/ Gregorio Marañón, 11.
28914, Leganés, Madrid
Teléfono: 914 810 288
Web: www.madrid@peisa.com

Saltoki S.A.
Móstoles: Polígono nº6
C/ Puerto Navafria, 21 - 28935
Tel.916169470 - Fax 916169472
San Fernando de Henares:
Avda. de Castilla, 12A - 28830
Telf.: 916784560 - Fax: 916784563
Web: www.saltoki.es

SUMSOL
Soluciones de autoconsumo,
sistemas aislados y bombeo solar
C/ Juan José Vidal, 3. 28906 Getafe, Madrid
Telf.: 913 641 362
Web: www.sumsol.es

WATTKRAFT ESPAÑA
Distribuidor de inversores fotovoltaicos
Torre Europa, P.º de la Castellana, 95-15.
28046 Madrid
Teléfono: 914 18 69 98
Email: contacto@wattkraft.com
Web: www.wattkraft.esw

FABRICANTES

2N
Fabricante de videoporteros
y control de acceso IP
Persona de contacto: Jean Paul Navarro
Email: navarro@2n.com
Teléfono: 683 312 516
Web: www.2n.com/es_ES/

AISCAN
Camino Cabesols, SN. 03410, Biar - Alicante
Tel.: +34 965 811 920 - +34 629 946 789
Email: post@aiscan.com
Web: www.aiscan.com

BEG Hispania, S.L.U.
Detectores de presencia, Iluminación, KNX
Telf.: 93 018 16 09
Fax: 93 681 41 90
Web: www.beg-luxomat.com

BJC
Av. de la Llana, 95-105.
08191, Rubí (Barcelona) España
Tel. +34 93 561 05 00
Fax: +34 93 697 37 02
Web: www.bjc.es

Circutor, S.A.
Equipos para Eficiencia Energética
Telf.: 91 665 36 50
Fax: 91 665 36 52
Web: www.circutor.es

CHINT
Parque Empresarial Las Rozas.
C/ José Echegaray, 8.
28232, Las Rozas (Madrid)
Email: info@chintelectrics.es
Web: www.chint.eu

DEHN IBERICA
Protección contra rayos y sobretensiones
Telf.: 91 375 61 45
Fax: 91 375 61 50
Web: www.dehn.es

Dinuy, S.A.
Material eléctrico
Telf.: 94 362 79 88
Fax: 94 362 57 64
Web: www.dinuy.com

EFAPEL, S.A.
Material eléctrico para Baja Tensión
www.efapel.com

EFIBAT
Leonardo Da Vinci, 41, Polígono de Roces
33211 Gijón (Asturias)
Telf.: 984 103 000
Email: info@efibat.com
Web: www.efibat.com

FABRICANTES

FINDER ELÉCTRICA S.L.U.
C/ Severo Ochoa, 6 - Pol. Ind. Cap de L'Horta
E - 46185 La Pobla de Vallbona (VALENCIA)
Telf.: +34-96 272 52 62 - Fax: +34-96 275 02 50
Email: finder.es@findernet.com
Web: www.findernet.com

Gewiss Ibérica, S.A.
Material Eléctrico
Telf.: 91 670 71 00 - Fax: 91 670 71 10
Web: www.gewiss.com

Golmar Sistemas de Comunicación, S.A.
C/ Silici, 13 - Pol. Ind. Famadas
08940 Cornellà de Llobregat (Barcelona)
Telf.: 93 480 06 96
Email: golmar@golmar.es
Web: www.golmar.es

Hager Sistemas S.A.U.
Puerto de la Morcuera, 13. Planta 1,
Oficina 11. 28919 Leganés (Madrid) España
Contacto: Sergio Martín.
Coordinador Territorial de Ventas.
Área Centro
Tel.: +34 913 410 270
Móvil: +34 607 610 170
Email: sergio.martin@hager.com
Web: www.hager.es

NormaGrup Technology, S.A.
Alumbrado de Emergencia
Parque Tecnológico de Asturias, parcela 10,
33428 – Coruño, Llanera (Asturias)
Telf.: 985 26 61 04 - Fax: 985 26 69 92
Web: www.normagrup.com

Gote S.A.
Ronda Narciso Monturiol, 13
46100 Paterna (Valencia)
Telf.: 961 366 571
Email: comercial@gote.com
Web: www.gote.com

Contacto en España: Guijarro Hermanos, S.L.
Telf.: 91 649 37 99
Email: theben@guijarrohermanos.es

IDE ELECTRIC, S.L.
Leonardo da Vinci, 2. Pol. Ind. Los Huertos
50800 Zuera (Zaragoza)
Telf.: 976 451 080
Email: ide@ide.es
Web: www.ide.es

Jung Electro Ibérica, S.A.
Pequeño material eléctrico
Telf.: 93 844 58 30
Web: www.jungiberica.es

OBO Bettermann S.A.
Fabricante de material eléctrico
especialista en soluciones globales
PE Argame C/Mostayal D13.
33163 Argame. Asturias
Email: info@obo.es
Telf.: 985796968
Web: www.obo.es

OPENETICS
Ctra. de Rubí 324, nave D.
Polígono Industrial Can Guitard
08228 Terrassa, Barcelona
Email: openetics@openetics.com
Web: www.openetics.com - Fax: 937 848 21

Optimus, S.A.
Sonido y comunicación
Telf.: 91 460 98 60 - Fax: 91 460 40 08
Web: www.optimusaudio.com

Orbis Tecnología Eléctrica, S.A.
Material para ahorro y eficiencia energética
Telf.: 91 567 22 77 - Fax: 91 571 40 06
Web: www.orbis.es

ORMAZABAL
Fabricante de Centros de Transformación
C/ Franklin esq. Morse. 28906 Getafe, Madrid
Tel: 91 695 92 00
Email: omt@ormazabal.com
Web: www.ormazabal.com

LEDVANCE LIGHTING S.A.U.
Soluciones de iluminación LED y tradicional
Marcas LEDVANCE y OSRAM
Telf.: 916 555 200
Web: www.ledvance.es
Email: marketingspain@ledvance.com

Legrand Group España
Especialista en infraestructuras eléctricas
y digitales de edificios
C/ Hierro, 56
28850 Torrejón de Ardoz (Madrid)
Tel. 91 648 79 22
Email: es-centro@legrandgroup.es
Web: www.legrand.es

MEGAMAN
Avenida de Valgrande, 14 Nave 8 - 11.
28108, Alcobendas - Madrid
Tel.: 91 661 18 30
Email: ventas@megamanelectrica.com
Web: www.megamanelectrica.com

NAVIGATOR
Fabricante de iluminación LED
C. Paragüay, 83. 30820 Alcantarilla. Murcia
Tel.: +34 968 529 044
Email: ventas@navigator-light.es
Web: www.navigator-light.es

Pinazo, S.A.
Armarios para Aplicaciones Eléctricas
Telf.: 91 847 47 00 - Fax: 91 847 47 01
Web: www.pinazo.com

Prysmian Group
Fabricante de cables eléctricos
y de telecomunicaciones
Polígono Industrial Masia del Notari, C-15, km 2.
08800 Vilanova i la Geltrú, Barcelona
Email: marketing.energia@prysmiangroup.com
Web: es.prysmiangroup.com

Quitérios
Fabricante de soluciones para distribución
eléctrica y de telecomunicaciones
Rua da Fábrica, 33 - Portomar.
3070-356 Mira, Portugal
Tel.: +351 231 480 480
Email: quiterios@quiterios.pt
Web: www.quiterios.pt

COLABORADORES DE APIEM

FABRICANTES

RETELEC
Material eléctrico y eficiencia energética
Avda Astronomía, 6. 28830 San Fernando de Henares (Madrid)
Telf.: 918 30 78 31
Web: www.retelec.com

SACI, S.A.
Fabricante de equipos de medida control y calidad de suministro
Tel.: 91 519 02 45
Email: saci@saci.es
web: https://saci.es/es/

SALICRU, S.A.
Avda. de la Serra nº 100,
08460, Palautordera, Barcelona
Tel.: 938 482 400
Email: salicru@salicru.com
Web: www.salicru.com

SASSIN
Avenida del Sistema Solar, 16
28830 San Fernando de Henares (Madrid)
Telf.: 911 6103 09
Email: es@sassin.com
Web: www.sassin.com

SCHNEIDER ELECTRIC
Gestión de la energía y eficiencia energética
Telf.: 93 484 31 00 - Fax: 93 484 32 00
Web: www.schneider-electric.com

Simon S.A.
Pequeño Material Eléctrico
Telf.: 93 344 08 00 - Fax: 93 344 08 01
Web: www.simon.es

SOLERA
Fabricante de pequeño material eléctrico.
C/Villa de Madrid 53,
46988 Paterna (Valencia)
Telf.: 96 132 23 01
Email: solera@psolera.com
Web: www.psolera.com

Televes, S.A.U.
Productos de Telecomunicaciones
Telf.: 902 68 64 16 - Fax: 91 474 54 21
Web: www.televes.com

Temper Energy International
Pol. Ind. Nave, 18. 33199 Granda (Siero), Asturias
Telf.: (+34) 985 79 32 04
Email: info@grupotemper.com
Web: www.grupotemper.com

TOP CABLE
Fabricante de cables eléctricos.
C/ Leonardo Da Vinci, 1. 08191 Rubí, Barcelona
Tel.: 93 588 09 11
Email: ventas@topcable.com
Web: www topcable.com

Toscano Línea Electrónica S.L.
Autovía A-92 km 6,5.
41500 Alcalá de Guadaíra, Sevilla
Tel.: 954 999 900
Email: info@toscano.es
Web: www.toscano.es

FABRICANTES

Unex Aparellaje Eléctrico, S.L.
Fabricante de sistemas de canalización aislante
Asistencia técnica: 900 166 166
Web: www.unex.net

URANO
Puertas y registros con y sin protección al fuego
Telf.: 953 662 225 - Fax: 953 681 617
E-mail: urano@urano.es
Web: www.urano.es

ZEMPER
Avenida de la Ciencia, s/n. Ciudad Real, España
Telf.: +34 902 11 11 97
Email: info@zemper.com
Web: www.zemper.com

VARIOS

GRUPO ASIC
INTEGRACIÓN DE SERVICIOS
Avenida de Córdoba, 15. 1º B.
28026, Madrid (España)
email: info@grupoasic.es
Tel.: 91 068 44 06 - Fax: 91 476 47 84

EUROSTARS - HOTELS
Paseo de la Castellana, 259B. 28046 Madrid
Tel. +34 91 334 27 00
www.eurostarshotelcompany.com

FRANMAR CONSULTANCY SERVICES
Empresa de outsourcing de RRHH
Paseo de la Castellana, 91. 4ª Planta
28046, Madrid
Tel.: 670 59 87 57
Email: salesmanager@franmarcs.com

NANO IBÉRICA®
Web: www.nanoiberica.es/nano-grafeno-gx
Responsable Comercial de Area: Eduardo Jiménez
Tel.: 690 012 879
Email: eduardojimenez@nanoiberica.com

VIVE Energía
Telf.: 900 250 350
Email: info@vive-energia.com
Web: www.vive-energia.com

GESTIÓN DE RESIDUOS

RECYBERICA AMBIENTAL
Calle Mario Vargas Llosa, 17. P.I. Casablanca.
28850, Torrejón de Ardoz - Madrid
Ignacio Barrero:
Telf.: + 34 686 344 793
Email: ibarrero@recyberica.com
Web: www.recyberica.com

APIEM 2023

65

CÓCTEL-CENA

VIERNES, 29 DE SEPTIEMBRE DE 2023
RECEPCIÓN: 19:30

Real Fábrica de Tapices

100 años apiem 1922-2022

La Comisión Europea entregará a España 680 millones para desplegar las redes 5G en zonas rurales

Fuente: Casadomo

Por un valor de 680 millones de euros procedentes del Mecanismo de Recuperación y Resiliencia, la Comisión Europea ha aprobado un régimen español de ayudas para el despliegue de equipos e infraestructuras de redes autónomas 5G de alto rendimiento en zonas rurales.

La primera convocatoria de este esquema de ayudas estará dotada con 500 millones de euros aproximadamente.

En concreto, el régimen financiará la instalación de equipos e infraestructuras para el despliegue de redes autónomas 5G y la prestación de servicios autónomos de banda ancha móvil 5G, con velocidades de carga y descarga de un mínimo de 100 Mbps y 5 Mbps, respectivamente.

Las zonas de España que se beneficiarán de las subvenciones son aquellas con una población inferior a 10.000 habitantes y donde no hay inversiones actuales ni previstas en redes 4G a velocidades de descarga de al menos 50 Mbps. En virtud del régimen, las ayudas pueden concederse hasta el 31 de diciembre de 2025 y las redes móviles 5G deberán entrar en funcionamiento, a más tardar, en febrero de 2026.

Asimismo, el Ministerio de Asuntos Económicos y Transformación Digital (Mineco) ya ha publicado en el Boletín Oficial del Estado (BOE) la orden de bases para la convocatoria de las ayudas 5G Redes Activas del programa de Universalización de Infraestructuras Digitales para la Cohesión (UNICO).

Modificado el Cuadro Nacional de Atribución de Frecuencias para un uso armonizado y eficaz del espectro

Fuente: Casadomo

A través de la Secretaría de Estado de Telecomunicaciones e Infraestructuras Digitales, el Ministerio de Asuntos Económicos y Transformación Digital ha promovido la orden ministerial por la que se modifica el Cuadro Nacional de Atribución de Frecuencias (CNAF), publicada en el Boletín Oficial del Estado (BOE).

La modificación del CNF pretende lograr una utilización eficaz del espectro en diferentes bandas de frecuencia.

La orden ministerial que modifica el CNAF incorpora al ordenamiento jurídico español decisiones de la Comisión Europea dirigidas a armonizar y lograr una utilización eficaz del espectro en diferentes bandas de frecuencia.

De la misma manera, introduce cambios en la reserva del espectro de la banda de 26 GHz, cuya licitación se llevó a cabo a finales de 2022, reservando 450 MHz para redes de ámbito local en régimen de autoprestación.

Impulso a la digitalización

También se han incluido en la orden ministerial modificaciones que establecen nuevos límites en la disponibilidad de frecuencias por un mismo operador o spectrum cap para fortalecer la sostenibilidad de un sector clave para el impulso de la digitalización inclusiva de la sociedad y las empresas.

Éstas se alinean con el Plan de Recuperación, Transformación y Resiliencia (PRTR) en los ámbitos de la conectividad y la tecnología 5G, y la Agenda España Digital.

Con los spectrum cap aprobados, se busca reforzar los ecosistemas industriales y la competitividad y autonomía estratégica de Europa y España. Asimismo, contribuirán a incentivar el despliegue del 5G entre los operadores, una tecnología que demanda una mayor capacidad radioeléctrica para soportar el incremento exponencial del tráfico de datos y los casos de uso que implica. De acuerdo con las previsiones de la evolución del tráfico de datos móviles de la Unión Internacional de Telecomunicaciones, se podría alcanzar casi 1.300 Exabytes en 2027 y más de 4.000 Exabytes en 2030.

Nuevas ayudas de hasta 500 euros para la sustitución de aires acondicionados, calderas y calentadores

Fuente: Esenergía

La Comunidad de Madrid ha abierto una nueva convocatoria de las ayudas de hasta 500 euros para la sustitución de antiguos aires acondicionados, calderas y calentadores domésticos. El cambio tendrá que realizarse por nuevos equipos más eficientes y menos contaminantes.

La inversión en esta medida asciende a 5,5 millones de euros y se calcula que con este presupuesto se podrán cambiar 16.000 aparatos y beneficiar a más de 40.000 personas.

En el caso de aires acondicionados, los nuevos aparatos deberán ser de clase A+ de eficiencia energética o superior. Llegarán hasta los 200 euros en modelos monosplit, 350 euros los multisplit y 500 euros para sistemas de distribución por conductos. Todos estos incentivos están limitados a un máximo del 25% del coste elegible (IVA no incluido) –compra e instalación–.

Se incluyen en esta línea todas aquellas actuaciones realizadas desde el 1 de enero de este año, siempre que hayan sido ejecutadas con anterioridad a la presentación de la solicitud. Las solicitudes podrán presentarse hasta el 30 de noviembre en la página web de la Fundación de la Energía.

Ampliada la relación de refrigerantes autorizados por el RSIF

La Asociación del Frío y sus Tecnologías ha solicitado la ampliación de la relación de refrigerantes autorizados por el Reglamento de seguridad de instalaciones frigoríficas, con la inclusión del refrigerante con denominación comercial R-471A. Con la solicitud se ha aportado la acreditación del producto mediante las tablas de propiedades termodinámicas, químicas y físicas, las fichas de datos de seguridad y certificado del productor del refrigerante.

El refrigerante R-471A, es una mezcla azeotrópica ternaria compuesta por un 78,7% de Trans-1,3,3,3 tetrafluorpropeno, R-1234ze (E); un 4,3% de 1,1,1,2,3,3,3 heptafluorpropano, R-227ea, y de un 17% de Trans-1,1,1,4,4,4 hexafluor-2 buteno, R-1336mzz.

AEFYT considera que, dicho producto pertenece al grupo de máxima seguridad (L1) según el Reglamento de seguridad para instalaciones frigoríficas.

FRANMAR
CONSULTANCY SERVICES S.L.

LA HERRAMIENTA PERFECTA PARA LOS PROBLEMAS DE PERSONAL DEL EMPRESARIO ACTUAL, APORTANDO PROFESIONALES PARA ATENDER LAS NECESIDADES DE FLUCTUACIÓN DEL TRABAJO. EXPANSIÓN Y CRECIMIENTO DE SU EMPRESA.

¿QUIERE SABER POR QUÉ LA NECESITA EN SU EMPRESA?

SOLICÍTENOS INFORMACIÓN EN

www.franmarcs.com

657563401

Apuntes del sector

La UE obligará a retirar antes de 2035 las calderas de gas y diésel en las casas. La UE recomienda a los países miembros introducir la prohibición de las calderas de gas a partir de 2028 en edificios nuevos y eliminar gradualmente del uso de sistemas de calefacción que utilizan combustibles fósiles en todos los edificios en 2035, y si no se puede, en 2040.

Fuente: Esenergía

El 26 de junio se celebró el Día Mundial de la Refrigeración. El evento estuvo patrocinado por AEFYT, Asociación de Empresas de Frío y sus Tecnologías, AFAR, Asociación de Fabricantes Andaluces de Refrigeración y AFEC, Asociación de Fabricantes de Equipos de Climatización.

Las calderas, independientemente de su uso, están al amparo del Reglamento de Equipos a Presión

Fuente: APIEM

En el anterior reglamento de equipos a presión (RD 2060/2008) se excluían expresamente las calderas de agua caliente para calefacción y confort térmico incluidas en el Real Decreto 1027/2007, Reglamento de instalaciones térmicas de los edificios (RITE).

Con la entrada en vigor del RD 809/2021, a las calderas de agua caliente para calefacción y confort térmico, aunque no sean de uso industrial, se les aplicará ambos reglamentos. Cabe recordar, tal y como se indicaba en el RD 919/2006, Reglamento técnico de distribución y utilización de combustibles gaseosos, del 28 de Julio:

La puesta en marcha, mantenimiento y reparación de los aparatos de gas podrá realizarse: ***a)*** *Por el servicio técnico de asistencia del fabricante, siempre que posea un sistema de calidad certificado, o por instaladores de gas que cumplan los requisitos indicados en el capítulo 4 de la ITC-ICG 09, cuando se trate de aparatos de gas conducidos (aparatos de tipo B y C) de más de 24,4 kW de potencia útil o de vitrocerámicas a gas de fuegos cubiertos.* ***b)*** *Por el servicio de asistencia técnica del fabricante o una empresa instaladora de gas, para el resto de aparatos.*

Lo cual llevaba a dudas entre las empresas instaladoras con los equipos dentro del RITE, ahora con la unificación que aplica el reglamento, se unifica toda la normativa relativa a las calderas.

Esta modificación del ámbito de aplicación, sobre todo afectará en lo siguiente:

1. En cuanto a su legalización, puesta en marcha y registro:

- Cumplirán con los requisitos de instalación tanto del RD 1027/2007 como de la ITC-EP-1 del RD 809/2021 que les sean de aplicación.
- Proyecto/memoria de instalación de RITE incluyendo para la caldera la documentación técnica que establezca la ITC-EP-1 del REP de acuerdo con su categoría.
- Documentación específica de la caldera de acuerdo con el REP y su ITC-EP-1: declaración de conformidad CE, sistema de vigilancia de la caldera, libro de instalación de la caldera, manuales para el operador de la caldera (instrucciones, seguridad, …)
- Instalación de la caldera y certificado de instalación según el REP por parte de empresa habilitada EIP-2.
- Certificado final de instalación RITE (incluyendo la caldera).
- El registro será de acuerdo a lo indicado en cada Comunidad Autónoma.
- Placa de inspección periódica REP de acuerdo con el punto 4 del Anexo III del RD 809/2021.
- Para calderas existentes de agua caliente, sólo se requerirá que cuenten con la placa de inspección periódica indicada en el punto anterior.

2. En cuanto a su inspección periódica y mantenimiento:

- Las inspecciones periódicas de la instalación térmica (incluyendo la caldera) se realizarán de acuerdo con el RD 1027/2007 (RITE) y la caldera además también se inspeccionará según el RD 809/2021 (REP) de acuerdo con su categoría.

  Ambas inspecciones son independientes y se realizarán de acuerdo con los requisitos y la periodicidad indicada en cada Reglamento.

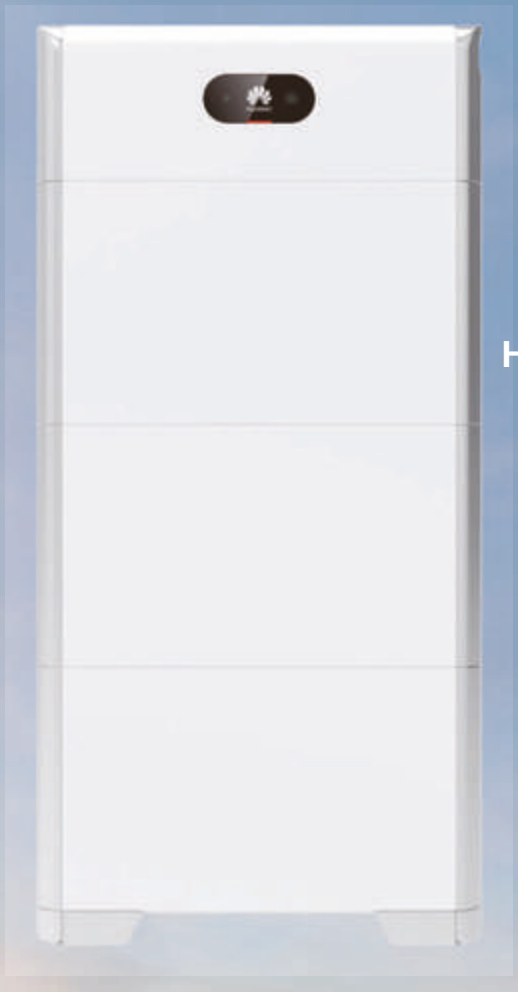
  Para las calderas existentes de agua caliente su primera inspección periódica A, B o C se calcula a partir de la fecha de fabricación del equipo, y en caso de no conocerse, a partir de la fecha de la puesta en servicio de la caldera o del certificado de la instalación RITE.

- El mantenimiento de la caldera se hará de acuerdo con las prescripciones establecidas tanto en el RD 1027/2007 (RITE) como en el RD 809/2021 (REP).

3. En cuanto a las reparaciones y modificaciones:

- Cuando las modificaciones o reparaciones afecten a las partes a presión de la caldera se aplicará lo establecido en el RD 809/2021 (*)

Así pues, las empresas instaladoras de instalaciones térmicas en edificios que instalan calderas de gas, deben ser también empresas instaladoras de gas para la categoría correspondiente a la instalación y si las empresas mantenedoras de instalaciones térmicas en edificios mantienen calderas de gas, deben ser también empresas instaladoras de gas para la categoría correspondiente a la instalación.



HUAWEI

Hasta un 30% más de energía solar generada con optimizadores

Enegía verde las 24 horas del día con un sistema inteligente de almacenamiento de energía

ENERGÍA INTELIGENTE PARA UNA VIDA MEJOR

CON HUAWEI RESIDENTIAL SMART PV SOLUTION

WATTKRAFT

JUNTOS, HAREMOS MÁS

Wattkraft Iberia

Por mucho que haya
cambiado la movilidad...

Las
lámparas LED
no van a reciclarse
solas.

AMBILAMP
Reciclamos la luz

Recogemos todos tus residuos de iluminación.
Proporcionamos **contenedores específicos** para separación en origen, recogidas continuas o puntuales, con certificación.

Todo completamente gratis.

900 102 340
ambilamp.es